

Kaspersky Lab sucht neue Teamplayer



Sie suchen eine neue berufliche Herausforderung? Dann freuen wir uns, Sie kennenzulernen! Zur Verstärkung und zum Ausbau unseres Salesteam in Ingolstadt suchen wir Sie (in Vollzeit, befristet) als

Channel Account Manager Inside (m/w)

Über Kaspersky Lab

Kaspersky Lab ist ein global erfolgreiches Unternehmen mit Hauptsitz in Moskau, das Produkte und Services für die IT-Sicherheit von Privatkunden und Unternehmen anbietet. Die weltweit über 2.700 Mitarbeiter zeichnen sich durch ihr großes Know-how und innovative Lösungsansätze aus. Allein am Standort Ingolstadt beschäftigt Kaspersky Lab etwa 160 Mitarbeiter – Tendenz steigend.

Sind Sie neugierig geworden? Dann senden Sie doch Ihre aussagekräftigen Unterlagen mit Gehaltsvorstellung (vorzugsweise per E-Mail) an:

personal@kaspersky.de

Kaspersky Labs GmbH
 Despagn-Straße 3
 85055 Ingolstadt

Telefon: (0841) 981 89 0
 Telefax: (0841) 981 89 100
www.kaspersky.de

Die Herausforderung:

- Sie generieren Umsatzzahlen und haben Umsatzverantwortung im zugewiesenen Postleitzahlengebiet;
- Sie sind für das Leadmanagement zuständig;
- Sie stellen die Renewals aller Kunden ab 10 bis 999 Nodes in Deutschland sicher;
- Sie betreiben Cross-Selling im Rahmen von Renewals aller Kunden ab 10 bis 999 Nodes in Deutschland;
- Sie erstellen Forecasts und Berichte im CRM;
- Sie generieren Business-Opportunities auf der Basis vorhandener Datensätze im CRM;
- Sie unterstützen unseren Vertriebsaußendienst;
- Sie verhandeln mit Entscheidungsträgern;
- Sie führen Verkaufsgespräche und schließen Verträge ab;
- Sie erstellen Konzepte und Angebote;
- Sie führen und verwenden vertriebssystematische Hilfsmittel zur Marktbeobachtung, Angebotsverfolgung, Projektvorausschau, etc.

Das bringen Sie mit:

- Betriebswirtschaftliche Grundkenntnisse;
- Berufsspezifische Ausbildung im IT-Bereich oder Grundwissen EDV;
- Idealerweise Kenntnisse der Produkte marktführender IT-Security Hersteller;
- Strukturierte und analytische Arbeitsweise;
- Gutes Deutsch in Wort und Schrift;
- Gute Englischkenntnisse;
- Sehr gute Kenntnisse der gängigen Windows-Betriebssysteme;
- Kunden- und dienstleistungsorientiertes Denken und Handeln;
- Sicheres und verbindliches Auftreten.

Was bieten wir Ihnen?

Ein angenehmes Betriebsklima und viele Entwicklungsmöglichkeiten in einem wachstumsstarken Unternehmen, in dem die Leidenschaft und Kreativität unserer Mitarbeiter zu unserem Erfolg beiträgt. Unsere offene Unternehmens- und Führungskultur macht uns stark und erfolgreich!