

Kaspersky Lab sucht neue Teamplayer



Über Kaspersky Lab

Kaspersky Lab ist eines der weltweit führenden Unternehmen im Bereich Antivirus-Technologie und für seine renommierten Produkte und Services für die IT-Sicherheit von Privatkunden und Unternehmen bekannt. Das Unternehmen ist mit über 2.700 Mitarbeitern und 30 regionalen Niederlassungen in knapp 200 Ländern und Regionen auf der ganzen Welt vertreten. Allein am Standort Ingolstadt beschäftigt die Kaspersky Labs GmbH etwa 160 Mitarbeiter – Tendenz steigend.

Sind Sie neugierig geworden? Dann senden Sie doch Ihre aussagekräftigen Unterlagen mit Gehaltsvorstellung (vorzugsweise per E-Mail) an:

personal@kaspersky.de

Kaspersky Labs GmbH
Despag-Straße 3
85055 Ingolstadt

Telefon: (0841) 981 89 0
Telefax: (0841) 981 89 100

www.kaspersky.de

Sie suchen eine neue berufliche Herausforderung? Dann freuen wir uns, Sie kennenzulernen! Zur Verstärkung und zum Ausbau unseres Vertriebsaufendienstes suchen wir Sie (in Vollzeit, Home Office) als

Channel Account Manager (m/w) - Westdeutschland

Die Herausforderung:

- Sie sind für die vertriebliche Betreuung und Weiterentwicklung der Region West (RLP, NRW) zuständig, mit dem Focus auf SMB;
- Sie übernehmen Umsatzverantwortung;
- Sie übernehmen die Planung und Umsetzung von vertriebsunterstützenden und verkaufsfördernden Maßnahmen;
- Sie erstellen Konzepte und Angebote;
- Sie führen Verkaufsgespräche und verhandeln mit Entscheidungsträgern;
- Sie sind für die Betreuung und Akquise regionaler Vertriebspartner zuständig;
- Sie erstellen Forecasts und Reports;
- Sie wirken bei Messen und anderen Vertriebsveranstaltungen mit;

Das bringen Sie mit:

- Nachweisbare Erfolge im direkten und indirekten Vertrieb;
- Betriebswirtschaftliche Kenntnisse;
- Gute Kenntnisse im Umgang mit Windows und MS Office;
- Kenntnisse der Produkte marktführender IT-Security Hersteller;
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift;
- Gute rhetorische Fähigkeiten;
- Sicheres und verbindliches Auftreten;
- Strukturierte und teamorientierte Arbeitsweise;
- Konzeptionelles Denken;
- Kunden- und dienstleistungsorientiertes Denken und Handeln;
- Ein hohes Maß an Reisebereitschaft;
- Teamgeist und die Freude, gemeinsame Ziele zu erreichen.

Was bieten wir Ihnen?

Ein angenehmes Betriebsklima und viele Entwicklungsmöglichkeiten in einem wachstumsstarken Unternehmen, in dem die Leidenschaft und Kreativität unserer Mitarbeiter zu unserem Erfolg beiträgt.

Unsere offene Unternehmens- und Führungskultur macht uns stark und erfolgreich!