

Kaspersky Lab seeks new team players



Over Kaspersky Lab

Kaspersky Lab heeft momenteel meer dan 2.700 hooggekwalificeerde specialisten in dienst. Wij hebben eigen regionale kantoren in 30 landen en onze producten en technologieën bieden wereldwijd bescherming aan meer dan 300 miljoen gebruikers en ruim 250.000 zakelijke klanten. Wij hebben het onze missie gemaakt om de meest effectieve, responsieve en efficiënte bescherming ter wereld te bieden tegen cyberdreigingen: malware, spam, hackers, DDoS-aanvallen, geavanceerde cyberspionagetools en cyberwapens die kritieke infrastructuur als doelwit hebben, met potentieel catastrofale gevolgen.

Heb je interesse?
Schrijf dan je motivatie met CV naar:
kirsten.koning@kaspersky.nl

Kaspersky Lab
Papendorpseweg 79
3528 BJ Utrecht
Nederland
Tel: +31(0)30 7529500

Voor ons Belgische en Luxemburgse markt zijn we op zoek naar een enthousiaste:

Enterprise Account Manager Belux (m/v)

Functieomschrijving:

Als Enterprise Account Manager ben je verantwoordelijk voor het behoud en uitbouwen van Enterprise klanten binnen de Belgische en Luxemburgse markt.

Je werkt volgens het consultatieve selling principe en bent goed in staat om de behoefte van de klant te vertalen naar concrete oplossingen. Op basis van jouw kennis en ervaring kun jij sales trajecten vanaf het eerste contact tot de uiteindelijke overeenkomst begeleiden. Vanzelfsprekend valt hier ook de nazorg van nieuwe klanten onder. Je communiceert op management- en directieniveau.

Jouw taken bestaan onder andere uit het:

- Onderhouden / opbouwen van de relatie met klanten;
- Het genereren van new business;
- Het managen van complexe salestrajecten;
- Het ontwikkelen van een pipeline;
- Signaleren van trends binnen de branche en dit proactief oppakken.

Functie eisen:

De ideale kandidaat heeft een bewezen succesvolle ervaring met complexe salestrajecten als solution sales binnen de Belgische en Luxemburgse Enterprise markt.

- Je beschikt over uitstekende Nederlandse en Franse spreek- en schrijfvaardigheid;
- Minimaal HBO werk- en denkniveau;
- Ruim 5 jaar ervaring als Accountmanager binnen de ICT, liefst binnen de IT Security;
- Het meebrengen van een bewezen solide track record, evenals een relevant netwerk;
- Kernwoorden: resultaatgericht, vlot, enthousiast, initiërend, incasseringsvermogen en verantwoordelijkheidsgevoel.

Wij bieden je:

Een dynamische werkomgeving in een modern en groeiend bedrijf met een informele werksfeer. Je gaat deel uitmaken van een ambitieus team. Daarnaast bieden wij een marktconform salaris, lease-auto, telefoon, laptop en aantrekkelijke bonusregeling. Het Benelux kantoor bevindt zich in Utrecht, Nederland.