

# PROGRAMA PARA PARCEIROS PROVEDORES DE SERVIÇOS GERENCIADOS DA KASPERSKY LAB

## *As oportunidades de hoje. O crescimento de amanhã.*

Estima-se que o mercado global de serviços de segurança gerenciados alcance US\$ 29,9 bilhões até 2020, com uma taxa composta de crescimento anual de 15,8% nos próximos cinco anos\*. Esse é o melhor momento para oferecer a parceiros e clientes a segurança mais testada e mais premiada do setor\*\* como um serviço gerenciado.

O programa para MSPs da Kaspersky Lab foi criado especificamente para atender às necessidades de parceiros que desejam expandir suas ofertas de serviços gerenciados na área de segurança virtual sem sobrecarga administrativa ou recursos adicionais.

Das infraestruturas físicas e móveis aos ambientes virtualizados, o abrangente

portfólio da Kaspersky Lab pode ser fornecido localmente ou na nuvem. O Programa para Parceiros MSPs da Kaspersky Lab foi elaborado para ajudar os MSPs a aumentar sua receita de vendas, se preparar e começar a trabalhar rapidamente, e expandir sua rede de novos clientes.

Com funcionalidades multilocatário simples de usar, as ferramentas leves e avançadas permitem implementar e gerenciar as soluções de segurança de todos os seus clientes em um único console, sem necessidade de hardware adicional. O licenciamento mensal flexível por assinatura, os descontos por volume e os modelos de pagamento por utilização são complementados por um sistema de suporte de nível internacional que inclui treinamento técnico e de vendas que o ajudará a se colocar como um parceiro estratégico de segurança para seus clientes.

\* Allied Marketing Services: Global Managed Security Services Market — 2013-2020

\*\* Em 2015, a Kaspersky Lab participou de 94 testes e análises independentes. Nossos produtos obtiveram 60 primeiros lugares e ficaram 77 vezes entre as três primeiras posições. Saiba mais [aqui](#)

# PROGRAMA PARA MSPs DA KASPERSKY LAB

## PORTFÓLIO DE SEGURANÇA DA KASPERSKY LAB PARA PARCEIROS MSPs

Nosso portfólio de segurança para MSPs inclui ferramentas avançadas e flexíveis para proteger, monitorar e gerenciar a infraestrutura do cliente, tudo em um único console fácil de gerenciar.

Forneça as soluções de segurança virtual da próxima geração para a infraestrutura física e virtual de seus clientes, localmente ou na nuvem.



- > Console multilocatário
- > Segurança de Dispositivos Móveis
- > Controle da Web e de Dispositivos
- > Controles de Aplicativos e Listas Brancas\*
- > Proteção de Servidores de Arquivos
- > HIPS e Firewall Pessoal
- Inspetor do Sistema
- Prevenção Automática contra Exploits
- Proteção com Base na Nuvem
- Verificação Heurística
- Proteção contra ameaças conhecidas, desconhecidas e avançadas

Amplie suas ofertas de serviços gerenciados com os novos serviços de segurança incorporados nos produtos da Kaspersky Lab:



**Kaspersky Endpoint Security Cloud** – fornece proteção imediata de distribuir, fácil de executar, que não exige investimento adicional em hardware. Gerencie a segurança de vários endpoints, dispositivos móveis e servidores de arquivos remotamente, de qualquer lugar, usando nosso console em nuvem baseado na Web. As políticas de segurança padrão desenvolvidas pelos especialistas da Kaspersky Lab proporcionam proteção imediata, enquanto o console centralizado oferece funcionalidades de administração simples e flexíveis.

Para começar a usar o Kaspersky Endpoint Security Cloud, basta você se inscrever. Sem tarefas de segurança novas ou adicionais para gerenciar, você entra em operação em questão de minutos, ficando protegido imediatamente.



**Kaspersky Endpoint Security for Business** – protege empresas de todos os tamanhos de ameaças conhecidas, conhecidas e avançadas. A proteção assistida na nuvem com inteligência de ameaças em tempo real é combinada com a prevenção Automática contra Exploits, avançados controles da Web, de aplicativos e de dispositivos, além do melhor antimalware do setor para fornecer proteção multicamadas contra as ameaças mais sofisticadas.

A escalabilidade é simplificada em nosso console único fácil de usar — o Kaspersky Security Center — e o licenciamento mensal flexível garante o dimensionamento da segurança de acordo com as necessidades de sua empresa.



**O Kaspersky Security for Virtualization** é uma solução flexível com suporte multilocatário que proporciona proteção e desempenho para infraestruturas virtuais, além de possibilitar a forte integração com as principais plataformas. Nos ambientes virtuais, é essencial que as soluções de segurança forneçam o equilíbrio certo entre proteção e eficiência.

Assim, os provedores de serviços podem administrar o risco de seus clientes sem diluir os benefícios envolvidos. Além do suporte permanente para VMware vShield e VMware vCNS, o Kaspersky Security for Virtualization é totalmente compatível com a tecnologia NSX. O VMware NSX representa uma nova visão de como a segurança para virtualização pode ser obtida. Ele permite a verificação eficiente de arquivos e, ao mesmo tempo, oferece funcionalidades adicionais, como segurança avançada de rede, reconfiguração flexível e microssegmentação.

\* O Controle de Aplicativos e as Listas Brancas funcionam somente em produtos locais

# PROGRAMA PARA MSPs DA KASPERSKY LAB

## BENEFÍCIOS DO PROGRAMA PARA MSPs DA KL PARA PARCEIROS

Criado especialmente para MSPs. Nós entendemos as suas necessidades e estamos sempre abertos para receber comentários. Temos o compromisso de ajudá-lo a aumentar sua receita de vendas e melhorar as taxas de utilização de seus serviços.

As opções de **licenciamento flexível** permitem optar por uma assinatura mensal ou o pagamento por utilização. Alternativamente, você pode adotar licenças anuais e pagar menos, caso tenha contratos de longo prazo com seus clientes. Como você é proprietário da licença do produto, não precisa perder tempo administrando as renovações de contratos com seus clientes; é muito simples prorrogar as licenças, sem medidas especiais.

**Aumente sua receita de vendas** com os descontos baseados em volume — quanto mais clientes você tem, menos paga. Os preços dependem do número total de nós de todos os seus clientes. Venda mais e receba descontos maiores.

**Seja eficiente e aumente sua base de clientes sem precisar contratar mais engenheiros.** Com as práticas recomendadas integradas, que promovem a eficiência operacional, você melhora a relação entre tecnologia e dispositivos, e incrementa seus resultados finais. Seja mais escalonável e proteja mais endpoints com menos inconvenientes.

**Mais facilidade de uso.** A partir do Kaspersky Endpoint Security Cloud, a Kaspersky Lab foca a facilidade de uso de suas soluções de segurança. Para obter os cenários de uso mais curtos e simples possíveis, nossos especialistas em design e facilidade de uso participam ativamente do desenvolvimento de nossos produtos. Otimizando a facilidade de uso, simplificamos a rotina diária dos administradores de TI.

**Comece rapidamente** fazendo os treinamentos técnico e de vendas de segurança. Posicione sua empresa como um parceiro estratégico de segurança por meio do treinamento de seus clientes. Nós o orientaremos. Acesse as licenças de avaliação para testar e comprovar a qualidade de nossas soluções.

**Seja conhecido pelo melhor nível de serviço** e estabeleça relações confiáveis com seus clientes, fornecendo a eles suporte da melhor qualidade. Com as opções de suporte padrão e premium da Kaspersky Lab, você tem acesso contínuo à resolução expressa de problemas críticos, 24 horas por dia, 7 dias por semana. O programa para MSPs inclui cinco incidentes de suporte premium. E você pode comprar mais incidentes premium a qualquer momento.



*Obrigado por avaliar nosso Programa para Parceiros MSPs! Com foco, perspicácia, inovação, execução e dedicação, desenvolvemos e fornecemos soluções de segurança que definem o padrão da segurança gerenciada. Queremos que você alcance o sucesso trabalhando conosco como um parceiro e acreditamos que você se beneficiará do programa que preparamos para você! Boas vendas!*

- Eugene Kaspersky

**Acesse o material de vendas e de marketing para parceiros, incluindo o logotipo de parceiro da Kaspersky, modelos de e-mail, o manual e treinamentos de vendas, apresentações e produtos complementares que o ajudarão a vender seus serviços a clientes existentes e aumentar sua rede de novos clientes.**

**Integração com os sistemas de gerenciamento e monitoramento remoto e de automação de serviços profissionais.**

Sabemos que a integração com as ferramentas de gerenciamento e monitoramento remoto (RMM, Remote Monitoring Management) e de automação de serviços profissionais (PSA, Professional Service Automation) é essencial para automatizar a emissão de tickets, o gerenciamento de sistemas e o faturamento em suas operações diárias. Por isso, a Kaspersky Lab está se integrando às ferramentas mais conhecidas do mercado: ConnectWise e LabTech. A integração está prevista para o início do próximo ano.

# PROGRAMA PARA MSPs DA KASPERSKY LAB

## COMO É POSSÍVEL COMEÇAR A USAR O PROGRAMA PARA MSPs DA KASPERSKY LAB? TÃO FÁCIL QUANTO CONTAR ATÉ 3...

- 1.** Torne-se um parceiro da Kaspersky Lab e faça a especialização para MSPs no portal para parceiros. Você precisa aceitar um contrato on-line e fornecer informações básicas sobre a sua empresa. Assim que for aprovado, terá acesso ao portal para parceiros e às próximas etapas...
- 2.** Encontre um distribuidor em sua região que esteja integrado ao nosso sistema de pedidos. Isso é feito para facilitar os processos de automação, faturamento e licenciamento. Basta escolher o distribuidor apropriado no portal para parceiros para ter acesso imediato! Seu distribuidor fornecerá as ferramentas necessárias para o gerenciamento de licenças e o faturamento.
- 3.** Faça o treinamento técnico no portal para parceiros. Para poder fornecer suporte de primeira linha a seus clientes, você precisa responder às dúvidas deles sobre os produtos. Seu console de segurança fornecerá todas as informações necessárias sobre incidentes e avisos de segurança. Assim, embora seja pouco provável que você receba muitas dúvidas dos clientes, é importante estar preparado.

É isso. Você está pronto para fornecer serviços de segurança a seus clientes. Todas as informações ou materiais adicionais de que você precisa estão disponíveis na seção exclusiva para MSPs do portal para parceiros. Fique ligado, estamos sempre incluindo novas informações para você.

## REQUISITOS DO PROGRAMA PARA MSPs DA KL

O programa para MSPs da Kaspersky Lab foi criado exclusivamente para nossos parceiros provedores de serviços. Os novos parceiros precisam realizar o processo de registro que abordamos anteriormente. Os parceiros existentes que desejam se inscrever como provedores de serviços podem obter a especialização para MSPs. Tudo isso pode ser feito no portal para parceiros, em <http://kaspersky.com/partners/>.

Para tornar-se um parceiro MSP da Kaspersky Lab, a empresa deve atender aos seguintes requisitos:

- 1.** Sua empresa deve fornecer serviços de TI para seus clientes. Durante o processo de inscrição, você deverá responder quantos clientes e nós gerencia e quais serviços de TI fornece aos clientes.  
A Kaspersky Lab não solicita informações detalhadas sobre seus clientes. Nós respeitamos a sua privacidade, bem como a de seus clientes.  
Você também precisa aceitar nosso contrato no portal para parceiros.
- 2.** Deve haver um distribuidor integrado da Kaspersky Lab disponível em seu mercado. Nós identificamos os distribuidores que trabalham com provedores de serviços em sua região e nos integramos a eles para automatizar o licenciamento e o faturamento.  
A lista de distribuidores de sua região está disponível no portal para parceiros.
- 3.** Você fornece suporte de primeira linha para seus clientes. Vamos ajudá-lo com o treinamento técnico e um número limitado de incidentes de suporte premium gratuitos para os casos mais críticos. Seus técnicos devem fazer o treinamento técnico para que você possa vender serviços de segurança.

Se estiver pronto para se inscrever ou precisar de mais informações sobre o Programa para MSPs da Kaspersky Lab, consulte <http://kaspersky.com/partners/>.

*Você é uma empresa de TI de pequeno ou médio porte?*

*Você fornece serviços de TI para seus clientes, como implementação, monitoramento e manutenção?*

*Você cobra seus clientes mensalmente ou tem contratos anuais com eles?*

**Não importa se você se denomina um MSP, você está qualificado para o programa para MSPs da Kaspersky Lab.**