



# Partnerprogramm für Kaspersky Lab Managed Service Provider

## Ihre Chance heute. Langfristiges Wachstum.

Der weltweite Markt für verwaltete Sicherheitservices wird bis 2020 auf etwa 29,9 Milliarden US-Dollar ansteigen, wobei die jährliche Wachstumsrate in den nächsten 5 Jahren 15,8 % beträgt. Daher gab es nie einen besseren Zeitpunkt, Ihren Kunden ausgezeichnete Sicherheitslösungen als Managed Service anzubieten.

Das MSP-Programm von Kaspersky Lab wurde speziell für die Bedürfnisse von Partnern entwickelt, die ihr Managed Service-Angebot im Bereich Cybersicherheit erweitern möchten, ohne dass dabei zusätzlicher Administrations- oder Ressourcenaufwand entsteht.

Das umfassende Portfolio von Kaspersky Lab zum Schutz von physischen über mobile Infrastrukturen bis hin zu virtuellen Umgebungen kann am Standort oder über die Cloud bereitgestellt werden. Das MSP-Partnerprogramm von Kaspersky Lab wurde entwickelt, um MSPs zu helfen, den Einstieg zu beschleunigen, den Umsatz zu steigern und so neue Kunden zu gewinnen.

Aufgrund einfach bedienbarer Mehrmandantenfähigkeit sowie unserer schlanken und doch leistungsstarken Tools ermöglichen wir Ihnen Bereitstellung und Management von Sicherheitslösungen über eine einzige Konsole ohne zusätzliche Hardware. Unsere flexiblen monatlichen Abonnementlizenzen, Volumenrabatte und verbrauchsbasierter Abrechnungsmodelle werden durch ein erstklassiges Supportsystem ergänzt, einschließlich Vertriebs- und technischen Schulungen. Damit können Sie sich bei Ihren Kunden als zuverlässiger strategischer Sicherheitspartner positionieren.

## Unterstützte Produkte

- Kaspersky Endpoint Security for Business – Advanced
- Kaspersky Endpoint Security for Business – Select
- Kaspersky Endpoint Security Cloud
- Kaspersky Security for Microsoft Office 365
- Kaspersky Hybrid Cloud Security

\* Allied Marketing Services: Global Managed Security Services Market – 2013-2020

\*\* Im Jahr 2017 haben die Produkte von Kaspersky Lab an 86 unabhängigen Tests und Bewertungen teilgenommen. Unsere Produkte waren 72 Mal auf Platz 1 und 78 Mal in den Top 3. [Hier](#) erfahren Sie mehr zu diesen Tests:

## Sicherheitsportfolio für MSP-Partner von Kaspersky Lab

Unser Sicherheitsportfolio für MSPs umfasst flexible, leistungsstarke Tools, um die Kundeninfrastruktur zu sichern, zu überwachen und zu managen – von einer einzigen, einfach zu verwaltenden Konsole aus. Bieten Sie Ihren Kunden die Cybersicherheitslösungen der nächsten Generation für physische und virtuelle Infrastrukturen, egal, ob standortbasiert oder in der Cloud.



Erweitern Sie Ihr Angebot an Managed Services mit den neuen Kaspersky Lab-Sicherheitsdiensten:



### Kaspersky Endpoint Security for Business – Advanced

Die Kombination aus Next Generation-Sicherheit und flexibler, rollenbasierter Verwaltung zur Durchsetzung von IT-Richtlinien über Endpoints und Server hinweg.

- Schwachstellen-Scan und Patching tragen dazu bei, Eintrittspunkte erheblich zu verringern.
- Erweiterte Verwaltungsfunktionen und ressourcenoptimierter Serverschutz steigern die Effizienz, unabhängig von der Plattform oder Internetverbindung.
- Cloud-basierte Kontrollen für Unternehmen aller Größen reduzieren die Angriffsflächen auf Server und Workstations.
- Integrierte Verschlüsselung schützt sensible Daten und unterstützt die Einhaltung gesetzlicher Vorschriften.
- Automatische Klonung von Sicherheitssystem-Images spart Zeit bei der Einführung von Systemen und der Aktualisierung der Software.

## Integrationsfähigkeit in Remote-Monitoring-Management (RMM)- und Professional-Service-Automation (PSA)-Systeme.

Unsere Sicherheitslösungen lassen sich in gängige RMM- und PSA-Plattformen integrieren:

- ConnectWise® Automate™
- ConnectWise® Manage™
- Autotask®
- Tigerpaw® One

Steigern Sie die Effektivität Ihres IT-Teams mit automatisierten Sicherheitsscans und -updates, bereitgestellten Remote-Sicherheitslösungen und zentralisierten Sicherheits-Dashboards. Vereinfachen Sie komplexe Aufgaben mit automatisierten Ticket- und Rechnungsprozessen. Mit nur wenigen Klicks können Sie auf diese leistungsstarken Tools zugreifen: Sie müssen nur Kaspersky Security Integration for MSP installieren.



### Kaspersky Endpoint Security for Business – Select

Geringe Anforderungen, leistungsstarker Schutz. Unterstützt durch HuMachine™ Intelligence für starke Next Generation-Sicherheit für jede Umgebung.

- Zentralisierte Web-, Programm- und Gerätesteuerungen reduzieren Angriffsflächen, während das Mobile Device Management die True Cybersecurity auf mobile Plattformen ausweitet.
- Mehrere Schutzebenen, unterstützt durch maschinelles Lernen, wehren Ransomware, Exploits und raffinierte Bedrohungen ab.
- Alle Sicherheitsfunktionen lassen sich über eine einzige Verwaltungskonsole steuern. Diese agiert auch als zentraler Punkt für die Verwaltung vieler anderer Programme von Kaspersky Lab.



### Kaspersky Endpoint Security Cloud

Schnell zu implementierende und benutzerfreundliche Sicherheitslösung, die keine weiteren Hardware-Investitionen erfordert.

- Verwalten Sie die Sicherheit für mehrere Endpoints, Mobilgeräte und File-Server von überall aus per Fernzugriff mit unserer Web-basierten Cloud-Konsole.
- Unsere standardmäßigen Sicherheitsrichtlinien sorgen für umgehenden Schutz, während die zentrale Konsole flexible, einfache Administrationsfunktionen ermöglicht. Sie registrieren sich unter [cloud.kaspersky.com](https://cloud.kaspersky.com) und können sofort mit Kaspersky Endpoint Security Cloud loslegen.
- Dabei fallen keine zusätzlichen oder neuen Sicherheitsaufgaben an. Die Implementierung erfolgt in wenigen Minuten, und die Schutzfunktionen greifen sofort.



### Kaspersky Security für Microsoft Office 365

Effektiver Schutz für Office 365 E-Mail.

- Das Verschieben von Prozessen in die Cloud bietet Flexibilität und Ressourceneffizienz, erfordert jedoch zusätzliche Sicherheit, die über die bereits von der Plattform angebotene Lösung hinausgeht – besonders, wenn es um Spam und Malware geht. Mit erweiterter Heuristik, Sandboxing, maschinellem Lernen und anderen Next Generation-Technologien schützt Kaspersky Security for Microsoft Office 365 E-Mails vor Spam, Phishing, schädlichen Anhängen und unbekanntem Bedrohungen.
- Die Cloud-basierte Konsole ermöglicht es Service Providern, die E-Mail-Sicherheit ihrer Kunden zu verwalten und gleichzeitig vom Komfort eines einzigen, mit der Kaspersky Endpoint Security Cloud unter [cloud.kaspersky.com](https://cloud.kaspersky.com) geteilten Zugangspunkts zu profitieren.



### Kaspersky Hybrid Cloud Security

Eine flexible Lösung mit Mehrmandantenfähigkeit, die hervorragenden Schutz für physische, virtuelle und Public Cloud-Umgebungen bietet.

- Der Nachfolger von Kaspersky Security for Virtualization unterstützt die enge Integration in führende Virtualisierungsplattformen und Public Cloud APIs.
- Bietet die richtige Balance zwischen Schutz und Effizienz für jedes Szenario, das Service Providern einen kontrollierten Umgang mit Risiken ermöglicht, ohne die Vorteile abzuschwächen.
- Neben der laufenden Unterstützung für VMware vShield und VMware vCNS bietet Kaspersky Hybrid Cloud Security vollständige Unterstützung der NSX-Technologie und zusätzliche Funktionen wie erweiterte Netzwerksicherheit, flexible Neukonfiguration und Unterstützung von Mikrosegmentierung für mehrstufigen Schutz vor Bedrohungen sowie Systemhärtung.
- Nutzt leistungsfähige Funktionen zur Arbeitslasterkennung und -verwaltung durch die Integration in Public Cloud APIs.
- Bietet Schutz für Docker- und Windows Server 2016-Container.

## Einstieg in das MSP-Programm von Kaspersky Lab in drei einfachen Schritten

1. Werden Sie Partner von Kaspersky Lab, und beantragen Sie die MSP-Spezialisierung im Partnerportal. Sie müssen einer Online-Vereinbarung zustimmen und grundlegende Informationen zu Ihrem Unternehmen bereitstellen. Nach Genehmigung Ihres Antrags erhalten Sie Zugriff auf das Partnerportal und die nächsten Schritte.
2. Finden Sie einen Distributor in Ihrer Region, der in unser Bestellsystem integriert ist. Damit möchten wir Automatisierung, Rechnungsstellung und Lizenzierung für Sie noch einfacher gestalten. Wählen Sie einfach den richtigen Distributor aus dem Partnerportal aus, um sofortigen Zugriff zu erhalten. Ihr Distributor versorgt Sie mit allen für Lizenzverwaltung und Rechnungsstellung erforderlichen Tools.
3. Durchlaufen Sie die technische Schulung auf unserem Partnerportal. Um Ihren Kunden First-Line-Support zu bieten, müssen Sie in der Lage sein, produktbezogene Kundenfragen zu beantworten. Ihre Sicherheitskonsole zeigt alle erforderlichen Informationen zu Sicherheitsvorfällen und -warnungen an. Selbst wenn Sie also nur wenige Kundenfragen zu erwarten haben, ist es dennoch wichtig, gut vorbereitet zu sein.

Nach diesen Schritten sind Sie bereit, Ihren Kunden Sicherheitsservices anzubieten. Alle weiteren Informationen und Materialien finden Sie im entsprechenden MSP-Bereich im Partnerportal. Hier werden laufend neue und nützliche Informationen veröffentlicht.

## Vorteile des Programms

Speziell entwickelt für MSPs: Wir kennen Ihre Bedürfnisse und gehen auf Ihr Feedback ein. Wir möchten Sie dabei unterstützen, Ihre Umsätze zu steigern und über Managed Services ein lukratives Geschäftsmodell aufzubauen.

- Die **flexible Lizenzierung** ermöglicht Ihnen monatliche Abonnements oder eine verbrauchsbasierte Abrechnung. Da Sie die Produktlizenz besitzen, brauchen Sie keine Zeit auf die Erneuerung von Kundenverträgen aufzuwenden. Dadurch gestaltet sich die Lizenzverlängerung denkbar einfach.
- **Verbessern Sie die Umsätze** mit volumenbasierten Rabatten – je mehr Kunden Sie haben, desto weniger zahlen Sie. Die Preisgestaltung richtet sich nach der Gesamtanzahl an Nodes für alle Kunden. Wenn Sie mehr verkaufen, erhalten Sie größere Rabatte.
- **Handeln Sie noch effizienter, und erweitern Sie Ihren Kundenstamm, ohne weitere Techniker anstellen zu müssen:** Wir haben all unser Wissen in die leichte Umsetzbarkeit und Verwaltung unserer MSP Lösungen integriert. So benötigen Sie effektiv weniger Techniker pro Gerät und erzielen dadurch wiederum höhere Gewinne. Steigern Sie Ihre Skalierbarkeit, und schützen Sie eine größere Anzahl Endpoints auf einfachere Weise effektiver.
- **Verbesserte Bedienbarkeit:** Kaspersky Lab ist sich der Bedeutung der Benutzerfreundlichkeit bewusst, wenn es um Sicherheit geht, und unsere Design- und Anwendungsspezialisten sind eng mit der Produktentwicklung verbunden. Durch eine optimierte Bedienbarkeit lassen sich die täglichen Aufgaben von IT-Administratoren erleichtern.
- **Schneller Einstieg** mit Schulungen für Vertrieb und Technik: Positionieren Sie Ihr Unternehmen als strategischen Unternehmenspartner und Kundenberater – wir helfen Ihnen bei jedem Schritt weiter. Greifen Sie z. B. auf Testlizenzen zu, um Kunden von der Qualität einfach zu überzeugen.
- **Werden Sie zum SLA-Spezialisten** und bauen Sie durch First-Line-Support vertrauensbasierte Beziehungen zu Kunden auf. Die Standard- und Premiumoptionen von Kaspersky Lab bieten Ihnen bei kritischen Problemen rund um die Uhr schnellen Zugriff auf Lösungen. Premium-Support für fünf Vorfälle ist bereits im MSP-Programm enthalten.
- **Umfangreicher Zugriff auf Vertriebs- und Marketingmaterialien,** einschließlich des Partnerlogos von Kaspersky Lab, E-Mail-Vorlagen, Vertriebsleitfäden und -schulungen, Präsentationen und Produktinformationen, mit denen Sie den Verkauf Ihrer Dienste bei bereits bestehenden Kunden fördern und Ihre Neukundenbasis ausbauen können.

„Wir freuen uns, dass Sie in Erwägung ziehen, dem MSP-Partnerprogramm beizutreten! Mit Weitblick, Innovationen und hohem Engagement setzen wir die richtigen Schwerpunkte, um Sicherheitslösungen zu entwickeln und bereitzustellen, die der Konkurrenz im Bereich Managed Security immer einen Schritt voraus sind. Wir möchten Ihren geschäftlichen Erfolg durch eine gewinnbringende, partnerschaftliche Zusammenarbeit fördern, und wir sind davon überzeugt, dass Ihnen dieses spezielle Programm viele Vorteile bietet! Auf gute Geschäfte!“

– Eugene Kaspersky

## Anforderungen zum MSP-Programm von Kaspersky Lab

Das MSP-Programm von Kaspersky Lab wurde exklusiv für Service-Provider-Partner entwickelt. Partner, die noch keine registrierten Kooperationen mit Kaspersky Lab haben, müssen zuerst den Registrierungsprozess durchlaufen und bei der Anmeldung die gewünschte MSP-Spezialisierung angeben. Beides ist über unser Partnerportal <https://www.kasperskypartners.com/?lang=de-DE> möglich.

Um MSP-Partner von Kaspersky Lab zu werden, müssen Unternehmen die folgenden Anforderungen erfüllen:

1. Ihr Unternehmen ist Anbieter für IT-Services. Während der Registrierung müssen Sie angeben, wie viele Kunden und Nodes Sie verwalten und welche IT-Services Sie Ihren Kunden bereitstellen. Kaspersky Lab benötigt keine detaillierten Informationen zu Ihren Kunden. Wir respektieren den Datenschutz in Bezug auf Ihr Unternehmen und Ihre Kunden. Zusätzlich müssen Sie unserer Vereinbarung im Partnerportal zustimmen.
2. Es muss für Ihren Markt ein in das System von Kaspersky Lab integrierter Distributor verfügbar sein. Wir haben Distributoren identifiziert, die mit Service Providern in Ihrer Region zusammenarbeiten und diese in unser System für automatisierte Lizenzierung und Rechnungsstellung integriert. Eine Liste mit Distributoren in Ihrer Region finden Sie im Partnerportal.
3. Ihr Unternehmen ist Anbieter für First-Line-Support. Wir unterstützen Sie mit technischen Schulungen und einer begrenzten Anzahl an kostenlosen, kritischen Premiumsupportfällen. Bevor Sie unsere Sicherheitslösungen bereitstellen können, müssen online technische Schulungen absolviert werden.

Unter <https://www.kaspersky.de/partners/managed-service-provider> erhalten Sie weitere Informationen zum MSP-Programm von Kaspersky Lab.

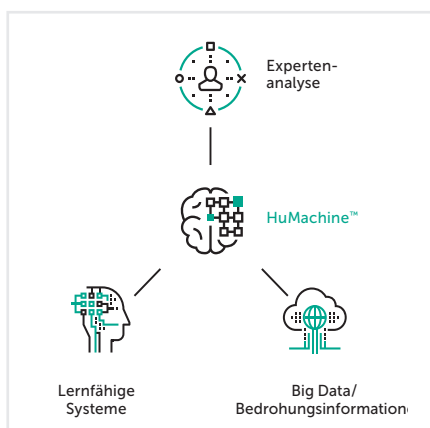
Bereit zur Registrierung? Besuchen Sie unser Partnerportal <https://www.kasperskypartners.com/?lang=de-DE>.

*Sind Sie ein kleines oder mittelständisches IT-Unternehmen?*

*Bieten Sie Ihren Kunden IT-Services wie Deployment, Überwachung und Wartung an?*

*Rechnen Sie monatlich mit Kunden ab, oder schließen Sie jährliche Verträge?*

**Auch wenn Sie sich nicht als MSP bezeichnen, haben Sie sich für das MSP-Partnerprogramm von Kaspersky Lab qualifiziert.**



Kaspersky Lab  
Kaspersky for Business: <http://www.kaspersky.de/business-security>  
Neues über Cyberbedrohungen: <https://de.securelist.com>  
IT-Sicherheitsnachrichten: <https://www.kaspersky.de/blog/b2b>

#truecybersecurity  
#HuMachine

[www.kaspersky.de](http://www.kaspersky.de)

© 2018 Kaspersky Labs GmbH. Alle Rechte vorbehalten. Eingetragene Handelsmarken und Markenzeichen sind das Eigentum ihrer jeweiligen Rechtsinhaber.