



Managed Service Provider-Programm

Von der ersten Bereitstellung von IT-Sicherheitsservices bis hin zum Big Player in Sachen Cybersicherheit – wir stehen bei jedem Schritt an Ihrer Seite!

Schaffen Sie den idealen Start für Ihr Service-Angebot dank intuitiven Lösungen und automatisiertem Betrieb. Mit Kaspersky können Sie Ihrem Portfolio Dutzende neue Sicherheitsservices hinzufügen und sie per Upselling anbieten. So können Sie stets auf die sich ändernden Anforderungen Ihrer Kunden reagieren.

„Cybersicherheit ist derzeit wahrscheinlich der wichtigste Aspekt für unsere Kunden. **Bei einem Sicherheitspartner legen wir vor allem Wert auf den Ruf und die Qualität des Produkts.** Und bei Kaspersky hat uns beides überzeugt.“

Mark Allbutt, Technical
Service Director, Probrand

Umfassende Geschäftsmöglichkeiten mit einem zuverlässigen Partner

Mit dem MSP-Programm von Kaspersky erhalten Sie folgende Vorteile:

- Erweitern Sie Ihr Geschäft, indem Sie vielfältige Sicherheitsservices anbieten und per Upselling vertreiben.
- Steigern Sie den Umsatz und gewinnen Sie neue Kunden – mit branchenführender IT-Sicherheit, die selbst die komplexesten Bedrohungen stoppt.
- Heben Sie sich von der Konkurrenz ab, indem Sie maßgeschneiderte Services und individuelle Threat Intelligence anbieten.
- Und all das erreichen Sie auf einfache, effektive Weise und ganz ohne zusätzliche Ressourcen oder Hardware-Investitionen.

Ein Anbieter für alles, was Sie benötigen

Das Kaspersky-Portfolio für MSPs umfasst flexible und leistungsstarke Tools, mit denen Sie die Infrastrukturen Ihrer Kunden schützen, überwachen und verwalten können – egal, wie komplex diese auch sein mögen. Ob grundlegender Endpoint-Schutz, fortschrittliche Managed Detection and Response oder sogar Threat Hunting: Mit Kaspersky können Sie all das anbieten – und mehr.

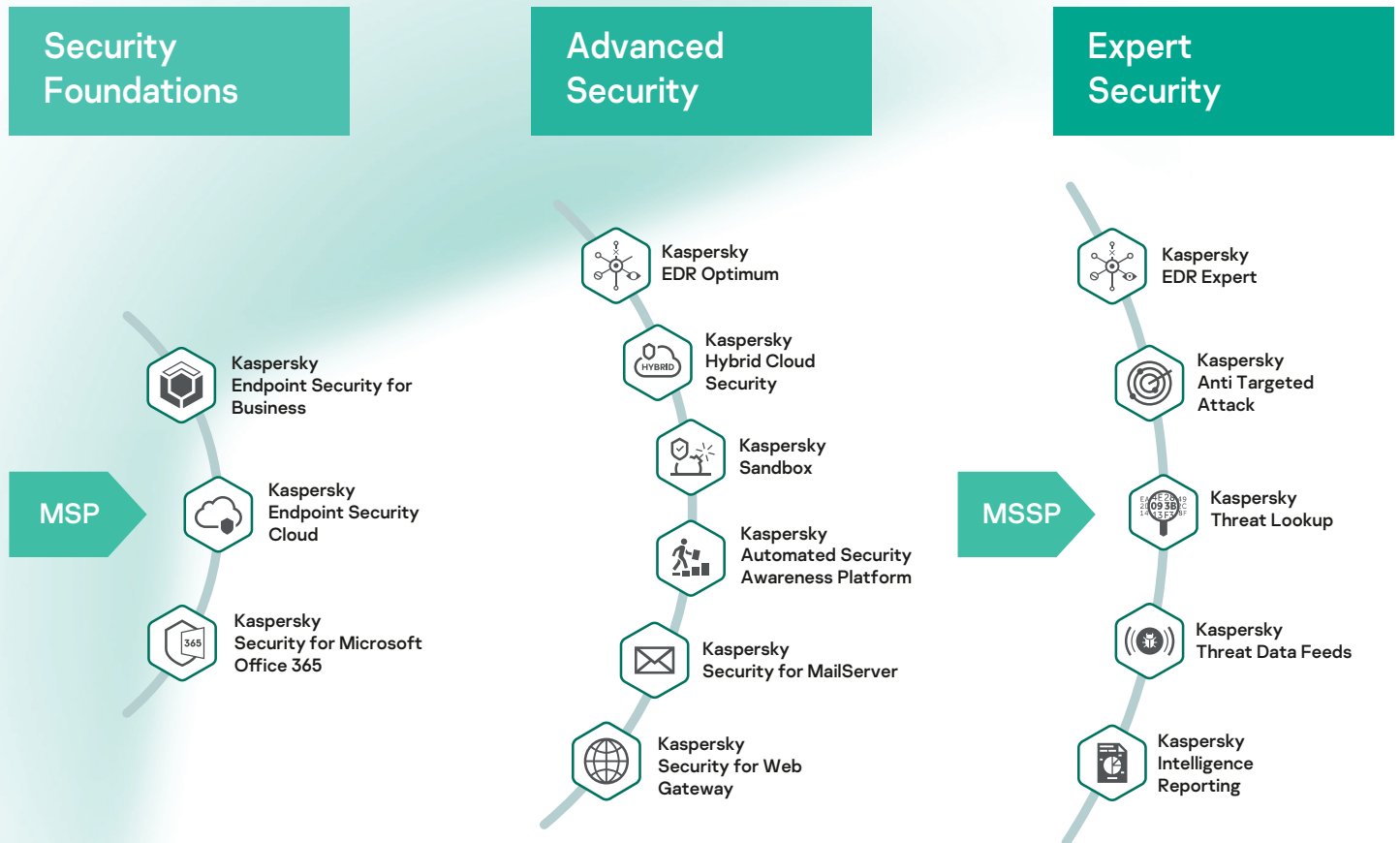
Wir bieten MSPs einen klaren Pfad für das Wachstum ihrer IT-Sicherheitsangebote, mit dem sie ihre Cybersecurity Services besser vermarkten und ihre Umsätze und Margen steigern können.



Security Foundations ist die richtige Wahl für die ersten Schritte zum Aufbau eines IT-Sicherheitsangebots für Ihre Kunden. Überzeugen Sie sich selbst – Sie werden feststellen, dass der Schutz von Kundengeräten, -kommunikation und -zusammenarbeit überraschend einfach sein kann.

Advanced Security ist ideal, wenn Sie Ihre Cybersecurity Services erweitern möchten. Vielleicht sind Sie nun bereit, einen Managed Service für Sicherheitsüberwachung anzubieten, gemeinsam mit Beratungsdiensten wie Threat Hunting, Vorfallerkennung und -reaktion?

Unsere Stufe **Expert Security** wurde für Cybersicherheitsexperten entwickelt, die sich rund um die Uhr mit umfassender Überwachung und blitzschneller Reaktion auf die komplexesten Angriffe befassen, einschließlich Advanced Persistent Threats. Wenn das auf Sie zutrifft, müssen Sie nicht weitersuchen.



Effiziente Servicebereitstellung und Abwicklung dank zuverlässigem Anbieter

Die Verwaltung mehrerer Kunden kann sich gerade angesichts eingeschränkter Ressourcen als schwierig erweisen. Deshalb bieten die Kaspersky-Produktkonsolen flexible und einfache Admin-Funktionen mit Mehrmandantenfähigkeit und rollenbasierter Zugriffssteuerung für Ihre Kundenadministratoren. Mit der Integration von Kaspersky RMM können Sie die Effektivität weiter steigern: dank automatisierten Sicherheitsscans und -updates, Remote-Bereitstellung von Clients und zentralisierten Dashboards. Und um Ihnen das Leben noch leichter zu machen und komplizierte Aufgaben über automatisierte Ticketerstellung und Rechnungsstellung zu vereinfachen, unterstützen wir auch führende PSA-Plattformen.

RMM-Integration

- ConnectWise® Automate™
- SolarWinds® N-central®
- SolarWinds® RMM

PSA-Integration

- Autotask® PSA
- ConnectWise® Manage™
- Tigerpaw® One

Vorteile für MSP-Partner von Kaspersky

Als Mitglied des MSP-Programms von Kaspersky erhalten Sie neben flexibler abobasierter Lizenzierung, Mengenrabatten und umfassendem Reporting auch erstklassigen Support, einschließlich Vertriebs und Technischulungen, mit denen Sie sich bei Ihren Kunden als strategischer Sicherheitspartner positionieren können. Als Kaspersky MSP erhalten Sie folgende Vorteile:

- **Volumen- und stufenbasierte Preise** für monatliche Abonnements – je mehr Sie verkaufen, desto niedriger der Preis pro Endpoint.
- **Verbrauchsbasierter Abrechnung** für monatliche Abonnements auf Tagesbasis und **jährliche Abrechnung** für Jahresabos.
- **Partnerstatus „Silver“, „Gold“ und „Platinum“**, die allesamt höhere Margen ermöglichen
- **Zahlreiche Opportunities für Up- und Cross-Selling** über das gesamte Kaspersky-Portfolio hinweg

Schneller technischer Support

- Sie haben die Wahl zwischen Standard- oder Premium-Support, der Sie dabei unterstützt, unerwartete Ausfälle zu vermeiden.
- Sie werden von einem individuellen Account Manager mit Erfahrung im MSP-Bereich beraten.
- Ihre kritischen Probleme werden mit höchster Priorität behoben.
- Sie erhalten Premium-Support für fünf Vorfälle, wenn Sie beitreten.



Das **Kaspersky License Management Portal (LMP)** optimiert die Lizenzbestellung, -verwaltung und das -Reporting für abo-orientierte Partner.

- Verwalten Sie all Ihre Kunden, Lizenzen und Rechnungen über ein einzelnes Dashboard.
- Wählen Sie zwischen monatlichen verbrauchsbasierten oder jährlichen Abonnements und Rechnungen – oder einer Mischung aus beiden.
- Finden Sie Upselling-Möglichkeiten durch Reporting hinsichtlich der Kundennutzung.
- Sie können Kaspersky-Produkte mit nur einem Konto testen und verwalten.

Besuchen Sie unser LMP unter lmp.kaspersky.com.

Vertriebssupport und -schulungen

- Schnelles und effizientes automatisiertes Onboarding
- Onlineschulungen für Vertrieb und Technik sowie Produktwebinare, um Sie und Ihr Team zu echten Cybersicherheitsexperten zu machen
- Zahlreiche unterstützende Materialien, darunter Produkt- und Marketingmaterial sowie Battlecards

Vorteile des MSP-Programms von Kaspersky

Gesteigerte Rentabilität

Erweitern Sie Ihr Angebot von Sicherheitsservices mit dem umfassenden Portfolio von Kaspersky.

Steigern Sie den Umsatz pro Kunde dank zahlreicher Up- und Cross-Selling-Szenarien.

Erreichen Sie höhere Margen und erhalten Sie Mengenrabatte, um den Umsatz noch weiter zu steigern.

Optimierte Produktivität

Vereinfachen Sie alltägliche Verwaltungsaufgaben mit den auf MSPs zugeschnittenen Produktkonsolen und Drittanbieterintegrationen.

Reduzieren Sie den Aufwand der Anbieterverwaltung, indem Sie Ihre Systeme mit einem einheitlichen Lösungsanbieter zusammenführen.

Verlassen Sie sich auf einen bewährten Partner



Erster Platz (unter den Top-11-Anbietern) beim Test der Kundenzufriedenheit von Canalys



Gartner Peer Insights Customers' Choice für Endpoint-Protection-Plattformen

Registrieren Sie sich jetzt für das MSP-Programm von Kaspersky

1. Registrieren Sie sich unter partners.kaspersky.com für das Programm.
2. Wählen Sie einen Distributor in Ihrer Region.
3. Geben Sie Ihre Bestellungen über das LMP oder den Marketplace Ihres Distributors auf.
4. Absolvieren Sie unsere Vertriebs- und Techniks Schulung für MSP-Partner.

Willkommen an Bord!

Wenn Sie Fragen haben, wenden Sie sich bitte unter msp@kaspersky.com an uns.

Cyber Threats News: <https://de.securelist.com>
Neuigkeiten zur IT-Sicherheit: <https://www.kaspersky.de/blog/b2b/>
IT-Sicherheit für KMUs: [kaspersky.de/business](https://www.kaspersky.de/business)
IT-Sicherheit für Großunternehmen: [kaspersky.de/enterprise](https://www.kaspersky.de/enterprise)

www.kaspersky.de

© 2020 Kaspersky Labs GmbH. Alle Rechte vorbehalten.
Eingetragene Marken und Dienstleistungsmarken sind Eigentum der jeweiligen Inhaber.



Beständigkeit, Unabhängigkeit und Transparenz – das zeichnet uns aus. Wir wollen eine sichere Umgebung schaffen, in der Technologie unser Leben verbessert. Deshalb schützen wir sie, damit Menschen auf der ganzen Welt die unzähligen technologischen Möglichkeiten nutzen können. Wir tragen mit Cybersicherheit zu einer sicheren Zukunft bei.

Erfahren Sie mehr unter kaspersky.de/transparency.



**Getestet.
Transparent.
Unabhängig.**