



# Programa para proveedores de servicios gestionados de Kaspersky Lab

**Aproveche las oportunidades de hoy para crecer mañana.**

Ahora que se prevé que el mercado global de servicios de seguridad gestionados facture 29 900 millones de dólares en 2020, con una tasa de crecimiento anual del 15,8 % durante los próximos cinco años\*, es el mejor momento para ofrecer a los partners y clientes la seguridad más probada y premiada\*\* en forma de servicio gestionado.

El programa MSP de Kaspersky Lab se ha creado específicamente para satisfacer las necesidades de los partners que desean hacer crecer su oferta de servicios gestionados en ciberseguridad, sin que ello implique gastos generales ni recursos administrativos adicionales.

Desde infraestructuras físicas y móviles a entornos virtualizados, la completa cartera de Kaspersky Lab se puede distribuir on-premise o desde la nube. El programa de partners MSP de Kaspersky Lab se ha diseñado para ayudar a dichos proveedores a poner en marcha su negocio rápidamente, a aumentar los ingresos por ventas y a atraer nuevos clientes.

Con sencillas capacidades multiusuario, nuestras herramientas ligeras a la par que potentes le permiten implementar y gestionar soluciones de seguridad para todos sus clientes desde una única consola, sin necesidad de hardware adicional. Las licencias de suscripción mensual flexibles, los descuentos por volumen y los modelos de pago por uso se complementan con un sistema de asistencia de talla mundial, que incluye formación técnica y de ventas para ayudarle a posicionarse como partner de seguridad estratégico y fiable para sus clientes.

\* Allied Marketing Services: Global Managed Security Services Market — 2013-2020

\*\* En 2017, los productos de Kaspersky Lab participaron en 86 pruebas y análisis independientes. Nuestros productos lograron 72 primeros puestos y quedaron 78 veces entre los tres primeros. Obtenga más información acerca de las pruebas [aquí](#).

## Soluciones de seguridad de Kaspersky Lab para partners MSP

Nuestras soluciones de seguridad para proveedores de servicios gestionados incluyen herramientas potentes y flexibles para proteger, supervisar y gestionar la infraestructura de los clientes, todo desde una única consola fácil de gestionar. Ofrezca soluciones de ciberseguridad de próxima generación para las infraestructuras físicas y virtuales de sus clientes, on-premise o desde la nube.



Amplíe su oferta de servicios gestionados con nuevos servicios de seguridad basados en los productos de Kaspersky Lab:



### Kaspersky Endpoint Security for Business Advanced

Combinación de seguridad de última generación y gestión flexible basada en funciones para aplicar políticas de IT en endpoints y servidores.

- El análisis de vulnerabilidades y la aplicación de parches ayudan a eliminar considerablemente los puntos de entrada de ataque.
- Las funciones ampliadas de gestión y la protección de servidores con recursos optimizados impulsan la eficiencia, independientemente de la plataforma o la conexión a Internet.
- Los controles compatibles con la nube para empresas de todos los tamaños disminuyen la exposición a ataques en servidores y estaciones de trabajo.
- El cifrado integrado protege los datos confidenciales y ayuda a cumplir los requisitos normativos.
- La clonación automatizada de imágenes de sistemas de seguridad ahorra tiempo en relación con la implantación de sistemas y la actualización de software.

### **Integración con sistemas de gestión de supervisión remota (RMM) y automatización de servicios profesionales (PSA).**

Nuestra solución de seguridad está integrada con las plataformas RMM y PSA más populares: ConnectWise® Automate™, ConnectWise® Manage™, Autotask® y Tigerpaw® One. Impulse la eficacia de sus equipos de IT con actualizaciones y análisis de seguridad automatizados, una implementación de cliente de seguridad remota y paneles de seguridad centralizada. Simplifique las tareas complicadas al automatizar los procesos de facturación y registro de incidencias. Se puede acceder a estas potentes herramientas en cuestión de unos cuantos clics: solo tiene que instalar el complemento Kaspersky Security Integration.



### **Kaspersky Endpoint Security for Business Select**

Bajo impacto, protección de gran calidad. Se basa en la inteligencia de HuMachine™ para ofrecer una sólida seguridad de última generación en cualquier entorno.

- Los controles web, de aplicaciones y de dispositivos centralizados reducen las superficies de ataque, mientras que la gestión de dispositivos móviles amplía el alcance de la tecnología True Cybersecurity, llevándola a la plataforma móvil.
- Varias capas de protección, basada en el aprendizaje automático, detienen en seco el ransomware, los exploits y las futuras amenazas.
- Todas las funciones de seguridad se controlan a través de una consola de gestión única que también actúa como un punto central para la gestión de otras muchas aplicaciones de Kaspersky Lab.



### **Kaspersky Endpoint Security Cloud**

Protección de rápida implementación y fácil ejecución, sin necesidad de inversión adicional en hardware.

- Gestione la seguridad desde diversos endpoints, dispositivos móviles y servidores de archivos de forma remota, desde cualquier lugar, con nuestra consola web basada en la nube.
- Las políticas de seguridad predeterminadas desarrolladas por los expertos de Kaspersky Lab proporcionan protección inmediata, y la consola centralizada permite una gestión flexible y sencilla. Lo único que tiene que hacer para empezar a utilizar Kaspersky Endpoint Security Cloud es registrarse.
- Sin necesidad de gestionar las tareas de seguridad nuevas o adicionales: podrá ponerse en marcha en cuestión de minutos y disfrutar de protección inmediata.



### **Kaspersky Security for Microsoft Office 365**

Protección eficaz para el correo electrónico de Office 365.

- El traslado de procesos a la nube aporta flexibilidad y eficiencia de los recursos, pero requiere seguridad adicional además de la que ofrece la plataforma, especialmente cuando se trata de spam y malware. Con el uso de métodos de protección heurísticos, aprendizaje automático, sandbox avanzados y otras tecnologías de próxima generación, Kaspersky Security for Microsoft Office 365 protege el correo frente a spam, phishing, archivos adjuntos maliciosos y amenazas desconocidas.
- La consola basada en la nube permite a los proveedores de servicios gestionar fácilmente la seguridad del correo electrónico de los clientes, a la vez que se beneficia de la comodidad que ofrece contar con un único punto de entrada compartido con Kaspersky Endpoint Security Cloud.



### **Kaspersky Hybrid Cloud Security**

Una solución flexible con asistencia multiusuario que proporciona una protección superior para cargas de trabajo físicas, virtuales y privadas en la nube.

- Como sucesor de Kaspersky Security for Virtualization, admite una sólida integración con las principales plataformas de virtualización y las API de la nube pública.
- Proporciona el equilibrio adecuado de protección y eficiencia para cada escenario, por lo que los proveedores de servicios pueden gestionar los riesgos de los clientes sin que los beneficios se vean afectados.
- Además de la compatibilidad actual con VMware vShield y VMware vCNS, Kaspersky Hybrid Cloud Security es totalmente compatible con la tecnología NSX, que permite disfrutar de más funciones, como la seguridad de red avanzada, la reconfiguración flexible y la microsegmentación, para una protección a varios niveles contra amenazas y un refuerzo del sistema.
- Aproveche las potentes funciones de gestión y detección de cargas de trabajo ofrecidas por la integración con las API de la nube pública.
- Proporciona protección para los contenedores de Docker y Windows Server 2016.

## ¿Cómo empezar a utilizar el programa MSP de Kaspersky Lab? Es realmente fácil, solo hay tres pasos.

1. Conviértase en partner de Kaspersky Lab y obtenga la especialización como MSP en el portal de partners. Deberá aceptar un acuerdo online y proporcionar información básica acerca de su empresa. Una vez que obtenga la aprobación, podrá acceder al portal de partners y a los pasos siguientes.
2. Encuentre un distribuidor en su región que se integre en su sistema de pedidos. Esta opción le facilita aún más la automatización, la facturación y la gestión de licencias. Solo tiene que elegir el distribuidor adecuado en el portal de partners para obtener acceso instantáneo. Su distribuidor le proporcionará todas las herramientas necesarias para la gestión de licencias y la facturación.
3. Complete la formación técnica en el portal de partners. Para poder ofrecer asistencia de primera línea a sus clientes, debe saber responder a sus preguntas sobre los productos. La consola de seguridad le ofrecerá toda la información que necesita sobre los incidentes y las advertencias de seguridad. Por eso, aunque no espere demasiadas preguntas de los clientes, estará totalmente preparado.

Y con eso, estará todo listo para ofrecer servicios de seguridad a sus clientes. Encontrará cualquier información adicional o material que necesite en la sección de MSP específica del portal de partners. Y permanezca atento, ya que añadimos nueva información útil de forma continua.

## Ventajas del programa

Creado especialmente para MSP, porque entendemos sus necesidades y siempre estamos abiertos a recibir sus comentarios. Nos comprometemos a ayudarle a aumentar sus ingresos por ventas y a mejorar los niveles de utilización de los servicios.

- **Las licencias flexibles** le permiten elegir una suscripción mensual o de pago por consumo. Al ser el propietario de la licencia del producto, no perderá tiempo administrando las renovaciones de los contratos con los clientes. La ampliación de las licencias se realiza de forma sencilla, sin necesidad de pasos adicionales.
- **Aumente los ingresos por ventas** con descuentos basados en el volumen: cuantos más clientes tenga, menos pagará. El precio depende del número total de nodos de todos los clientes. Venda más y obtenga mayores descuentos.
- **Aumente aún más su eficiencia y haga crecer su base de clientes sin necesidad de contratar más recursos.** Con las prácticas recomendadas integradas que aumentan la eficiencia operativa, mejorará su relación de técnicos y dispositivos, y maximizará los resultados de su empresa. Aumente su escalabilidad y proteja más endpoints, con menos complicaciones.
- **Mejorará la capacidad de uso.** Kaspersky Lab es consciente de la importancia de la facilidad de uso cuando se trata de seguridad, por lo que nuestros especialistas en diseño y capacidad de uso colaboran estrechamente en el desarrollo de los productos. Mediante la optimización de la capacidad de uso, simplificamos la rutina diaria de los administradores de IT.
- **Inicio rápido** con formación en seguridad técnica y de ventas. Posicione su empresa como partner de seguridad estratégico en la formación de los clientes, nosotros le guiaremos en cada paso. Acceda a licencias de prueba para demostrar la calidad de nuestras soluciones.
- **Conviértase en una leyenda de los SLA** y establezca relaciones de confianza con los clientes proporcionando asistencia de primera línea. Las opciones de asistencia estándar y premium de Kaspersky Lab le permitirán disponer en todo momento de una resolución rápida de los problemas críticos. El programa MSP incluye cobertura para cinco incidentes de soporte premium (puede adquirir más incidentes).
- **Los materiales completos de ventas y marketing para partners** (como el logotipo de partner de Kaspersky, plantillas de correo electrónico, guías y sesiones de formación en ventas, presentaciones y materiales adicionales de productos) le ayudan a vender sus servicios a clientes existentes y aumentar la base de nuevos clientes.

“Gracias por su interés en nuestro programa de partners MSP. Gracias al enfoque, la previsión, la innovación, la implementación y la dedicación que ofrecemos, desarrollamos y distribuimos soluciones de seguridad que establecen el estándar de la seguridad gestionada. Queremos que su empresa tenga éxito colaborando con nosotros como partners con beneficio mutuo, y creemos que se beneficiará del programa que hemos creado para usted. ¡Feliz venta!”

Eugene Kaspersky

## Requisitos del programa MSP de Kaspersky Lab

El programa MSP de Kaspersky Lab se ha creado exclusivamente para nuestros partners proveedores de servicios. Nuestros partners proveedores de servicios deben completar el proceso de registro que hemos descrito anteriormente; los partners actuales que deseen registrarse como proveedores de servicios pueden obtener la especialización como MSP. Las dos opciones se pueden llevar a cabo en nuestro portal de partners <https://www.kasperskypartners.com/>.

Para convertirse en partner proveedor de servicios gestionados de Kaspersky Lab debe cumplir los requisitos siguientes:

1. Su empresa debe proporcionar servicios de IT a los clientes. Durante el proceso de registro, se le preguntará cuántos clientes y nodos gestiona, y qué servicios de IT ofrece a los clientes. Kaspersky Lab no solicita información detallada sobre los clientes. Respetamos su privacidad y la de sus clientes. También debe aceptar nuestro acuerdo en el portal de partners.
2. Debe haber un distribuidor integrado de Kaspersky Lab disponible en su mercado. Hemos identificado los distribuidores que trabajan con proveedores de servicios en su región y nos hemos integrado con ellos para automatizar la gestión de licencias y la facturación. Encontrará la lista de distribuidores de su región en el portal de partners.
3. Ofrezca asistencia de primera línea a sus clientes. Le ayudaremos con formación técnica y asistencia premium para un número limitado de incidentes críticos. Sus técnicos deben completar la formación técnica antes de empezar a vender servicios de seguridad.

Para más información sobre el programa MSP de Kaspersky Lab, visite <https://www.kaspersky.com/MSP>

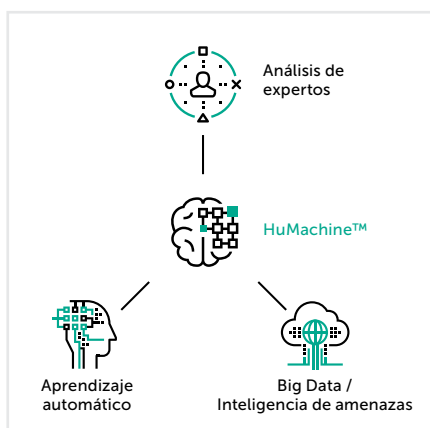
¿Desea registrarse? Visite nuestro portal de partners <https://www.kasperskypartners.com/>

¿Su empresa de IT es pequeña o mediana?

¿Ofrece servicios de IT a sus clientes, como implementación, supervisión y mantenimiento?

¿Cobra a sus clientes mensualmente o tiene contratos anuales con ellos?

**Independientemente de si se considera proveedor de servicios gestionados o no, podrá acceder al programa MSP de Kaspersky Lab.**



Kaspersky Lab Iberia  
Kaspersky for Business: [www.kaspersky.com/business](http://www.kaspersky.com/business)  
Noticias de ciberamenazas: <https://securelist.es/>  
Noticias de seguridad de IT: [business.kaspersky.com/](http://business.kaspersky.com/)

#truecybersecurity  
#HuMachine

[www.kaspersky.es](http://www.kaspersky.es)

© 2018 AO Kaspersky Lab. Todos los derechos reservados. Las marcas registradas y las marcas de servicio son propiedad de sus respectivos dueños.