

Programme partenaires MSP de Kaspersky® Lab

Programme partenaires pour MSP de Kaspersky Lab

Profitez des opportunités d'aujourd'hui.
Assurez la croissance de demain.

Le marché mondial des services de sécurité gérés devrait atteindre 29,9 milliards de dollars d'ici 2020 et enregistrer un taux de croissance annuel de 15,8 % au cours des cinq prochaines années*. C'est donc le moment idéal pour offrir la sécurité la plus testée et la plus récompensée** du secteur en tant que service géré.

Le programme MSP de Kaspersky Lab a été spécialement conçu pour répondre aux besoins des partenaires souhaitant enrichir leur offre de services gérés en matière de cybersécurité, sans ressources ou frais administratifs supplémentaires.

Des infrastructures physiques et mobiles aux environnements virtualisés, la gamme complète de solutions de Kaspersky Lab peut être fournie sur site ou dans le Cloud. Rapide à mettre en place, le programme partenaires MSP de Kaspersky Lab est conçu pour aider les MSP à augmenter leurs revenus commerciaux et à élargir leur portefeuille de clients.

Grâce à des fonctionnalités multi-clients simples à utiliser, nos outils légers mais puissants vous aident à déployer et gérer des solutions de sécurité pour tous vos clients depuis une console d'administration unique sans avoir recours à du matériel supplémentaire. Des licences mensuelles flexibles, des remises sur le volume et des modèles de tarification basés sur l'utilisation vont de pair avec un support optimal incluant formations techniques et commerciales. Vous pourrez ainsi vous positionner comme partenaire stratégique et fiable auprès de vos clients.

* Allied Marketing Services : Global Managed Security Services Market — 2013-2020

** En 2017, les produits Kaspersky Lab ont fait l'objet de 86 études et tests indépendants. Nos produits ont reçu 72 premiers prix et ont figuré 78 fois parmi les trois premiers. Pour en savoir plus sur les tests, [cliquez ici](#).

Gamme de solutions de sécurité Kaspersky Lab destinées aux partenaires MSP

Notre gamme de solutions de sécurité destinées aux MSP comprend des outils flexibles et puissants pour sécuriser, surveiller et gérer les infrastructures de vos clients, depuis une console d'administration unique et facile à gérer. Faites profiter vos clients de solutions de cybersécurité de nouvelle génération, qu'ils disposent d'infrastructures physiques ou virtuelles, sur site ou dans le Cloud.



Enrichissez votre gamme de services gérés avec de nouveaux services de sécurité développés autour des solutions Kaspersky Lab :

Kaspersky Endpoint Security for Business Advanced



Nos technologies allient une sécurité de nouvelle génération à une gestion souple basée sur les rôles afin d'appliquer les politiques informatiques sur les terminaux et les serveurs.

- L'analyse des vulnérabilités et les correctifs permettent d'éliminer sensiblement les points d'entrée d'attaque.
- Des fonctionnalités de gestion étendues ainsi que la protection des serveurs optimisée en fonction des ressources favorisent l'efficacité, indépendamment de la plateforme ou de la connexion Internet.
- Des contrôles dans le Cloud pour les entreprises de toutes tailles réduisent l'exposition aux attaques sur les serveurs et les postes de travail.
- Le chiffrement intégré protège les données sensibles et contribue à respecter les exigences réglementaires.
- Le clonage automatisé d'images système sécurisées permet de gagner du temps sur le déploiement des systèmes et les mises à jour logicielles.

Intégration avec les systèmes Remote Monitoring Management (gestion de la surveillance à distance) et Professional Service Automation (automatisation des services professionnels). Notre solution de sécurité est intégrée aux plateformes RMM et PSA les plus courantes : ConnectWise® Automate™, ConnectWise® Manage™, Autotask® et Tigerpaw® One. Renforcez l'efficacité de vos équipes informatiques grâce à des analyses et des mises à jour de sécurité, un déploiement à distance et une gestion centralisée de la sécurité, le tout de manière automatisée. Simplifiez les tâches compliquées grâce à des systèmes de ticket et de facturation automatisés. Accédez à ces outils puissants en quelques clics : il vous suffit d'installer le plugin d'intégration Kaspersky Security.



Kaspersky Endpoint Security for Business Select

Faible encombrement pour une protection haute performance. Une sécurité nouvelle génération puissante adaptée à tous les environnements, grâce la surveillance HuMachine™.

- Des fonctionnalités centralisées de contrôle du Web, des appareils et des applications réduisent la surface d'attaque et la gestion des appareils mobiles intègre une fonctionnalité de cybersécurité réelle dans la plateforme mobile.
- Plusieurs niveaux de protection, reposant sur le Machine Learning, bloquent les attaques de ransomwares, les failles d'exploitation et la progression des menaces.
- Toutes les fonctionnalités de sécurité sont contrôlées via une console d'administration unique qui centralise également la gestion de nombreuses autres applications Kaspersky Lab.



Kaspersky Endpoint Security Cloud

Une protection rapide à installer et facile à utiliser qui ne demande aucun investissement matériel ou logiciel supplémentaire.

- Gérez à distance la sécurité de plusieurs terminaux, appareils mobiles et serveurs de fichiers depuis n'importe où.
- Les politiques de sécurité par défaut développées par les experts de Kaspersky Lab vous garantissent une protection immédiate tandis qu'une console d'administration unique propose des fonctionnalités de gestion à la fois simples et flexibles. Pour découvrir Kaspersky Endpoint Security Cloud, il suffit de s'inscrire.
- Il n'est pas nécessaire de gérer des tâches supplémentaires ; votre système est installé en quelques minutes et vous êtes immédiatement protégé.



Kaspersky Security for Microsoft Office 365

Solution de protection efficace pour la messagerie Microsoft Office 365.

- Le transfert de processus dans le Cloud favorise la flexibilité et l'efficacité des ressources mais il nécessite une sécurité supplémentaire, notamment en termes de protection contre les spams et les programmes malveillants. Grâce à l'utilisation de méthodes heuristiques avancées, du sandboxing, du Machine Learning et d'autres technologies nouvelle génération, Kaspersky Security for Microsoft Office 365 assure la protection de votre messagerie contre les spams, le phishing, les pièces jointes malveillantes et les menaces inconnues.
- La console basée dans le Cloud permet aux MSP de gérer, en toute simplicité, la sécurité de la messagerie des clients tout en bénéficiant d'un point d'entrée unique grâce à Kaspersky Endpoint Security Cloud.



Kaspersky Hybrid Cloud Security

Une solution flexible multi-clients qui fournit une protection avancée pour les charges de travail physiques, virtuelles et dans un Cloud public.

- Le successeur de Kaspersky Security for Virtualization assure une intégration étroite avec les principales plateformes de virtualisation et les API du Cloud public.
- Juste équilibre entre protection et efficacité, quel que soit le scénario, pour permettre aux MSP de gérer les risques de leurs clients sans diminuer les avantages.
- Outre VMware vShield et VMware vCNS, Kaspersky Hybrid Cloud Security prend totalement en charge la technologie NSX, proposant ainsi des fonctionnalités supplémentaires telles que la sécurité avancée du réseau, la reconfiguration flexible et la micro-segmentation, en plus d'une protection multi-niveaux contre les menaces et d'un renforcement du système.
- Tire parti de fonctionnalités puissantes de découverte des charges de travail et de gestion grâce à l'intégration avec les API du Cloud public.
- Offre une protection pour les conteneurs Docker et Windows Server 2016.

Comment rejoindre le programme MSP de Kaspersky Lab ? Rien de plus simple.

1. Devenez partenaire Kaspersky Lab et obtenez la spécialisation MSP sur le portail partenaires. Vous devrez accepter un accord en ligne et fournir des informations de base sur votre entreprise. Une fois votre admission validée, vous aurez accès au portail partenaires et aux étapes suivantes...
2. Choisissez un distributeur dans votre région intégré à notre système de commande. Nous avons pris cette précaution pour vous faciliter l'automatisation, la facturation et la délivrance de licences. Il vous suffit de choisir le bon distributeur sur le portail partenaires pour y avoir immédiatement accès ! Celui-ci vous fournira alors les outils dont vous avez besoin pour la gestion des licences et la facturation.
3. Suivez la formation technique sur le portail partenaires. Pour pouvoir fournir un support de première ligne à vos clients, vous devrez être en mesure de répondre à leurs questions sur la solution. Votre console de sécurité vous fournira toutes les informations nécessaires sur les alertes et incidents de sécurité. Même si vous ne recevrez pas beaucoup de questions il est préférable de se préparer à l'avance.

C'est aussi simple que cela. Vous êtes désormais prêt à proposer des services de sécurité à vos clients. Tous les supports et informations supplémentaires dont vous pourriez avoir besoin se trouvent dans la section MSP du portail partenaires. Visitez-le régulièrement : nous enrichissons en permanence le portail d'informations nouvelles et utiles à votre intention.

Avantages du programme

Conçu spécialement pour les MSP, nous comprenons vos besoins et sommes toujours à l'écoute de vos commentaires. Nous nous engageons à vous aider à augmenter vos revenus commerciaux et à améliorer vos taux d'utilisation de nos services.

- Les options de **licencing flexibles** vous permettent d'opter pour un abonnement mensuel ou un tarif basé sur l'utilisation. Comme vous êtes propriétaire de la licence du produit, vous n'avez pas besoin de passer votre temps à renouveler les contrats avec vos clients : il est facile d'étendre la durée de validité des licences et ceci ne nécessite aucune action supplémentaire de votre part.
- **Augmentez vos revenus commerciaux** grâce aux remises basées sur le volume : plus vous avez de clients, moins vous payez. Le prix dépend du nombre total de postes de tous vos clients. Plus vous vendez, plus les remises sont importantes.
- **Renforcez votre efficacité et élargissez votre clientèle sans avoir recours à des ingénieurs supplémentaires.** Grâce aux bonnes pratiques intégrées qui favorisent l'efficacité de l'exploitation, vous améliorerez votre ratio technicien - appareil et augmenterez vos bénéfices. Soyez plus évolutif et protégez davantage de terminaux, plus simplement.
- **Utilisation simplifiée.** Kaspersky Lab comprend l'importance que revêt la simplicité d'utilisation en matière de solutions de sécurité. Par ailleurs, nos spécialistes de la conception et de l'utilisation sont étroitement impliqués dans le développement de produits. En optimisant la facilité d'utilisation, nous simplifions les tâches quotidiennes des administrateurs informatiques.
- **Démarrage rapide** avec la formation du personnel technique et commercial. Positionnez votre entreprise comme un partenaire de sécurité stratégique fournissant une formation client : laissez-nous vous accompagner. Accédez à des versions d'évaluation pour tester et éprouver la qualité de nos solutions.
- **Devenez un véritable héros en matière de services** et créez des relations de confiance avec vos clients en leur fournissant un support de première ligne. Les options de support Standard et Premium de Kaspersky Lab vous garantissent l'accès continu à une résolution rapide des problèmes majeurs, 24 h/24 et 7 j/7. Cinq incidents de support Premium sont inclus au programme MSP (vous pouvez acheter des incidents de support supplémentaires).
- **Supports marketing et commerciaux destinés aux partenaires**, notamment le logo partenaire Kaspersky Lab, des modèles d'emails, des formations, présentations et supports produit pour vous aider à vendre vos services aux clients existants et élargir votre clientèle.

« Merci de l'intérêt que vous portez à notre programme partenaires MSP ! Grâce à nos capacités d'innovation et de mise en œuvre, nous mettons notre dévouement au service du développement de solutions de sécurité qui établissent une nouvelle référence en matière de sécurité gérée. Nous avons élaboré ce programme avec le souhait que notre collaboration favorise votre réussite. Bonnes ventes ! »

– Eugene Kaspersky

Les conditions du programme MSP de Kaspersky Lab

Le programme MSP de Kaspersky Lab a été créé exclusivement pour nos partenaires fournisseurs de services. Les nouveaux partenaires doivent suivre le processus d'inscription décrit ci-dessous ; les partenaires existants souhaitant rejoindre le programme MSP doivent obtenir une spécialisation MSP. Vous pouvez le faire sur notre portail partenaires :

<https://www.kasperskypartners.com/?lang=fr-FR>.

Pour devenir un partenaire MSP Kaspersky Lab, les entreprises doivent satisfaire aux critères suivants :

1. Votre entreprise doit fournir des services informatiques aux clients. Au cours du processus d'inscription, vous devrez indiquer le nombre de clients et de nœuds que vous gérez et les services informatiques que vous fournissez aux clients. Kaspersky Lab ne demande pas d'informations détaillées concernant vos clients. Nous respectons votre confidentialité et celle de vos clients. Vous devez également accepter notre accord sur le portail partenaires.
2. Un distributeur agréé Kaspersky Lab doit être présent dans votre pays. Nous avons identifié des distributeurs travaillant avec des MSP dans votre région et nous les avons intégrés à nos systèmes d'émission de licences et de facturation automatiques. Vous trouverez la liste des distributeurs de votre région sur notre portail partenaires.
3. Vous devez fournir un support de première ligne à vos clients. Nous vous dispenserons une formation technique et un nombre limité de services de support premium gratuits pour les incidents les plus graves. Vos techniciens doivent terminer la formation avant que vous ne puissiez commencer à vendre des services de sécurité.

Pour en savoir plus sur le programme MSP de Kaspersky Lab, rendez-vous sur <https://www.kaspersky.fr/partners/managed-service-provider>

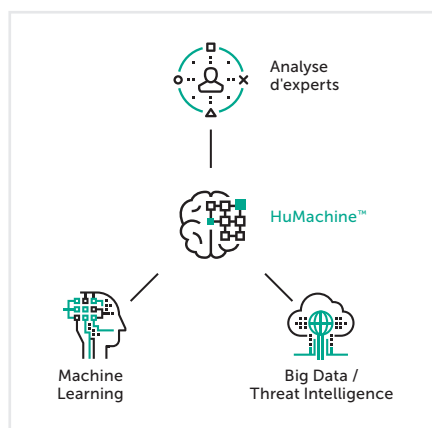
Vous souhaitez vous inscrire ? Rendez-vous sur notre portail partenaires à l'adresse <https://www.kasperskypartners.com/?lang=fr-FR>

Êtes-vous une petite ou moyenne entreprise informatique ?

Fournissez-vous des services informatiques à vos clients comme le déploiement, le suivi et la maintenance ?

Facturez-vous vos clients sur une base mensuelle ou annuelle ?

Que vous vous appeliez ou non un MSP, vous pouvez bénéficier du programme MSP de Kaspersky Lab.



Kaspersky Lab
Kaspersky for Business :
<https://www.kaspersky.fr/small-to-medium-business-security>
Actualités des cybermenaces : www.viruslist.fr
Actualités de la sécurité informatique : <https://www.kaspersky.fr/blog/>

#truecybersecurity
#HuMachine

www.kaspersky.fr

© 2018 AO Kaspersky Lab. Tous droits réservés. Les marques déposées et marques de service sont la propriété de leurs détenteurs respectifs.