



# Partner Program Managed Service Providers di Kaspersky Lab

## Le opportunità di oggi. La crescita di domani.

Con il mercato globale dei servizi di sicurezza gestiti che dovrebbe raggiungere i 29,9 miliardi di dollari entro il 2020, con un tasso di crescita annuo composto del 15,8% nei prossimi cinque anni, questo è il momento migliore per offrire a partner e clienti la sicurezza più testata e più premiata del settore\*\* come servizio gestito.

Il Programma MSP di Kaspersky Lab è stato creato specificatamente per soddisfare le esigenze dei partner che desiderano ampliare l'offerta di servizi gestiti per la cybersecurity, senza ulteriori risorse o sovraccarichi amministrativi.

Dalle infrastrutture fisiche e mobili agli ambienti virtuali, il portfolio completo di Kaspersky Lab può essere fornito on-premise o tramite cloud. Il Partner Program MSP di Kaspersky Lab è ideato per aiutare gli MSP ad avviare la propria attività velocemente, aumentare il fatturato e acquisire nuovi clienti.

Grazie alle semplici funzioni delle multi-tenancy, questi strumenti semplici ma efficaci consentono di distribuire e gestire le soluzioni di sicurezza di tutti i clienti da un'unica console, senza necessità di hardware aggiuntivo. Il modello di licensing flessibile su base mensile, gli sconti sui volumi e i modelli di pagamento in base alle esigenze sono integrati con un sistema di assistenza di prim'ordine, che comprende la formazione commerciale e tecnica necessaria a collocarvi come partner di sicurezza strategico e affidabile per i vostri clienti.

### Prodotti supportati

- Kaspersky Endpoint Security for Business Advanced
- Kaspersky Endpoint Security for Business Select
- Kaspersky Endpoint Security Cloud
- Kaspersky Security for Microsoft Office 365
- Kaspersky Hybrid Cloud Security

\* Allied Marketing Services: Global Managed Security Services Market - 2013-2020

\*\* Nel 2017 i prodotti Kaspersky Lab hanno partecipato a 86 test e recensioni indipendenti. I nostri prodotti hanno vinto per 72 volte il primo premio e per 78 volte sono rientrati nei primi tre posti. Ulteriori informazioni sui test sono disponibili [qui](#).

## Portfolio di sicurezza Kaspersky Lab per partner MSP

Il nostro portfolio di sicurezza per MSP include strumenti flessibili ed efficaci per proteggere, monitorare e gestire le infrastrutture dei clienti da una singola console. È possibile fornire soluzioni di cybersecurity all'avanguardia per le infrastrutture fisiche e virtuali dei clienti, on-premise o tramite cloud.



L'offerta di servizi gestiti può essere ampliata con i nuovi servizi integrati nei prodotti Kaspersky Lab:



### Kaspersky Endpoint Security for Business Advanced

Una combinazione di Next Generation security e gestione role-based flessibile per applicare i criteri IT su endpoint e server.

- La correzione e la scansione delle vulnerabilità aiutano a eliminare in maniera definitiva i punti di ingresso utilizzati dagli attaccanti.
- Le funzionalità di gestione estese e la protezione dei server ottimizzata dal punto di vista delle risorse migliorano l'efficienza, indipendentemente dalla piattaforma o dalla connessione a Internet.
- I controlli cloud-enabled per le aziende di tutte le dimensioni riducono l'esposizione agli attacchi su server e workstation.
- La crittografia integrata protegge i dati sensibili e aiuta a soddisfare i requisiti normativi.
- La clonazione automatica delle immagini dei sistemi operativi aiuta a risparmiare tempo nel roll-out dei nuovi dispositivi e nell'aggiornamento software.

## Integrazione con sistemi RMM (Remote Monitoring Management) e PSA (Professional Service Automation).

Le nostre soluzioni di sicurezza sono integrate con le piattaforme RMM e PSA più comuni:

- ConnectWise® Automate™
- ConnectWise® Manage™
- Autotask®
- Tigerpaw® One

È possibile migliorare l'efficienza dei team IT grazie a scansioni e aggiornamenti di sicurezza automatizzati, deployment sicuro di client da remoto e dashboard di sicurezza centralizzate. Anche i task più complessi possono essere semplificati automatizzando i processi di generazione di ticket e di fatturazione. Questi strumenti completi sono accessibili con un solo clic: è sufficiente installare Kaspersky Security Integration for MSP.



### Kaspersky Endpoint Security for Business Select

Footprint ridotto, protezione ad alte prestazioni. Basato su HuMachine™ Intelligence per una Next Generation security efficace per qualsiasi ambiente.

- Il controllo centralizzato su applicazioni, navigazione web e dispositivi riduce le superfici di attacco mentre il Mobile Device Management estende la True Cybersecurity alla piattaforma mobile.
- I livelli multipli di protezione, grazie al machine learning, bloccano subito ransomware, exploit e minacce future.
- Tutte le funzioni di sicurezza sono controllate tramite un'unica console di gestione che funge anche da punto centrale per l'amministrazione di molte altre applicazioni di Kaspersky Lab.



### Kaspersky Endpoint Security Cloud

Protezione rapida da installare, facile da eseguire e che non richiede alcun ulteriore investimento nell'hardware.

- La nostra console cloud web-based consente di gestire la sicurezza per più endpoint, dispositivi mobili e file server da remoto e da qualsiasi postazione.
- I criteri di sicurezza predefinite sviluppate dagli esperti Kaspersky Lab forniscono una protezione immediata mentre la console centralizzata abilita funzionalità di amministrazione flessibili e semplici. Per iniziare a usare Kaspersky Endpoint Security Cloud, basta registrarsi su [cloud.kaspersky.com](https://cloud.kaspersky.com).
- Nessun task di sicurezza nuovo o aggiuntivo da gestire: operativi in pochi minuti e protetti immediatamente.



### Kaspersky Security for Microsoft Office 365

Protezione efficace per le e-mail di Office 365.

- Spostare i processi nel cloud porta flessibilità ed efficienza delle risorse ma richiede sicurezza aggiuntiva oltre a quella già offerta dalla piattaforma, soprattutto quando si tratta di spam e malware. Utilizzando la tecnologia euristica avanzata, sandbox, machine learning e altre tecnologie Next Generation, Kaspersky Security for Microsoft Office 365 protegge le e-mail da spam, phishing, allegati dannosi e minacce sconosciute.
- La console cloud-based consente ai provider di servizi di gestire facilmente la sicurezza della posta elettronica dei clienti beneficiando allo stesso tempo della convenienza di un singolo punto di accesso condiviso con Kaspersky Endpoint Security Cloud su [cloud.kaspersky.com](https://cloud.kaspersky.com).



### Kaspersky Hybrid Cloud Security

Una soluzione flessibile con supporto di multi-tenancy che fornisce un'efficace protezione per workload fisici, virtuali e cloud pubblici.

- Successore di Kaspersky Security for Virtualization, supporta l'integrazione con le principali piattaforme di virtualizzazione e con le API del cloud pubblico.
- Offre la giusta combinazione di efficienza e protezione per qualsiasi scenario, consentendo ai provider di servizi di gestire i rischi dei clienti senza annullarne i vantaggi.
- Oltre al supporto continuo per VMware vShield e VMware vCNS, Kaspersky Hybrid Cloud Security supporta completamente la tecnologia NSX, aggiungendo maggiori funzionalità come sicurezza di rete avanzata, riconfigurazione flessibile, supporto alla microsegmentazione, alla protezione dalle minacce multilivello e all'hardening di sistema.
- Sfrutta le funzionalità complete di gestione e rilevamento dei workload offerte dall'integrazione con le API del cloud pubblico.
- Fornisce supporto ai container basati su Docker e Windows Server 2016.

**Come iniziare a utilizzare il Programma MSP di Kaspersky Lab? È facile come contare fino a 3.**

1. Diventate partner di Kaspersky Lab e ottenete la specializzazione MSP sul Partner Portal. È necessario accettare il contratto online e fornire le informazioni principali dell'azienda. Una volta approvati, avrete accesso al Partner Portal e ai prossimi passaggi...
2. Trovate il distributore più vicino a voi, integrato con il nostro sistema amministrativo. Ciò è necessario per semplificare ulteriormente l'automazione, la fatturazione e la gestione delle licenze. Scegliete il distributore adatto a voi sul Partner Portal per ottenere l'accesso istantaneo. Il distributore vi darà tutti gli strumenti necessari per la gestione delle licenze e la fatturazione.
3. Completate la formazione tecnica sul Partner Portal. Per essere in grado di fornire assistenza di 1° livello, è necessario saper rispondere alle domande relative ai prodotti. La console di sicurezza vi fornirà tutte le informazioni necessarie su incidenti e avvisi di sicurezza. Anche se non dovrete aspettarvi troppe domande da parte dei clienti, sarete completamente preparati.

Ecco fatto! Ora siete pronti a fornire servizi di sicurezza ai vostri clienti. Potete trovare ulteriori informazioni e materiali nella sezione dedicata agli MSP sul Partner Portal. Rimanete connessi: aggiungiamo sempre nuove e utili informazioni per voi.

## Vantaggi del programma

Creato appositamente per gli MSP, comprendiamo le vostre esigenze e siamo sempre disponibili al confronto. Ci impegniamo ad aiutarvi ad aumentare il fatturato e il numero di clienti che utilizzano i servizi.

- **Licensing flessibile** consente di scegliere tra modalità di subscription mensile o di pagamento in base alle esigenze. Poiché la licenza del prodotto è di proprietà dell'azienda, non è necessario perdere tempo a gestire i rinnovi di contratto con i clienti: estendere le licenze è facile e non richiede azioni particolari.
- **Aumento del fatturato** con sconti sui volumi: maggiori sono i clienti, minore è il costo. La definizione dei prezzi dipende dal numero totale dei nodi di tutti i clienti. Quando aumentano le vendite, aumentano contestualmente anche gli sconti.
- **Ancora più efficienza e crescita della base clienti senza necessità di assumere altri tecnici.** Grazie alle best practice built-in che sostengono l'efficacia operativa, è possibile migliorare il rapporto tecnologia-dispositivo e i profitti. Sarà possibile usufruire di una maggiore scalabilità e della protezione di più endpoint senza alcuno sforzo.
- **Semplicità d'uso migliorata.** Kaspersky Lab comprende l'importanza della facilità d'uso quando si tratta di sicurezza e i nostri specialisti sono coinvolti da vicino nello sviluppo dei prodotti. Ottimizzando la semplicità d'uso, rendiamo più facile la routine giornaliera degli amministratori IT.
- **Avvio rapido** con formazione commerciale e tecnica. L'azienda diventa un partner di sicurezza strategico grazie ai nostri programmi di formazione che forniranno un valido supporto durante tutte le attività. È possibile accedere alle licenze di prova per testare la qualità delle nostre soluzioni.
- **Possibilità di diventare un esperto SLA** e gettare le basi per un rapporto di fiducia con i clienti fornendo assistenza in prima linea. Le opzioni di assistenza Standard e Premium di Kaspersky Lab consentono di accedere 24 ore su 24, 7 giorni su 7 alla risoluzione rapida dei problemi critici. Con il Programma MSP è inclusa l'assistenza Premium per cinque interventi (con la possibilità di estendere il numero di interventi).
- **Accesso per i partner ai materiali di vendita e marketing**, tra cui il logo Kaspersky Partner, template di e-mail, formazione e guide commerciali, materiali collaterali e presentazioni dei prodotti, per vendere i servizi ai clienti esistenti e aumentare la base clienti.

"Grazie per aver scelto il Partner Program MSP. Attraverso la nostra passione, la lungimiranza, la capacità di implementazione e la dedizione, sviluppiamo e forniamo soluzioni di sicurezza che stabiliscono lo standard nella sicurezza gestita. Desideriamo che la vostra azienda raggiunga il successo lavorando con noi come business di vendita e crediamo che trarrete vantaggio dal programma che abbiamo creato per voi. Buon vendite!"

- Eugene Kaspersky

## Requisiti del Programma MSP di Kaspersky Lab

Il Programma MSP di Kaspersky Lab è stato creato specificatamente per i nostri partner. I nuovi partner devono completare il processo di registrazione di cui sopra. I partner esistenti che desiderano registrarsi come provider di servizi possono ottenere la specializzazione MSP. Entrambe le opzioni sono disponibili sul nostro Partner Portal <https://www.kasperskypartners.com/>.

Per diventare un Partner MSP di Kaspersky Lab le aziende devono soddisfare i seguenti requisiti:

1. L'azienda deve fornire servizi IT ai clienti. Durante il processo di registrazione, verrà richiesto il numero di clienti e nodi da voi gestito e quali servizi IT fornite ai clienti. Kaspersky Lab non richiede informazioni dettagliate sui clienti. Rispettiamo la privacy della vostra azienda e dei vostri clienti. È inoltre necessario accettare il contratto sul Partner Portal.
2. Deve essere disponibile un distributore Kaspersky Lab. Abbiamo identificato i distributori che lavorano e che sono integrati con i provider di servizi delle diverse aree geografiche per automatizzare le licenze e la fatturazione. È possibile trovare la lista dei distributori sul Partner Portal.
3. È necessario essere in grado di fornire l'assistenza di 1° livello ai clienti. Noi forniremo supporto con formazione tecnica e un numero limitato di interventi di assistenza Premium gratuiti per casi critici. I tecnici devono completare la formazione specifica prima di iniziare a vendere i servizi di sicurezza.

Per ulteriori informazioni sul Programma MSP di Kaspersky Lab, consultare il sito web <https://www.kaspersky.com/MSP>

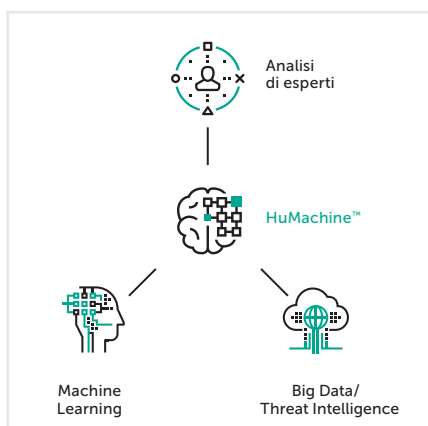
Pronti a registrarvi? Visitate il Partner Portal all'indirizzo <https://www.kasperskypartners.com/>

*La vostra azienda IT è di piccole o medie dimensioni?*

*Fornite servizi IT ai clienti come distribuzione, monitoraggio e manutenzione?*

*Addebitate ai vostri clienti un costo mensile o avete stipulato con loro un contratto annuale?*

**Non importa se vi definite o meno MSP, siete idonei per il Programma MSP di Kaspersky Lab.**



Kaspersky Lab  
Kaspersky for Business: [www.kaspersky.com/business](http://www.kaspersky.com/business)  
Novità sulle cyberminacce: [www.securelist.it](http://www.securelist.it)  
Novità sulla sicurezza IT: [business.kaspersky.com/](http://business.kaspersky.com/)

#truecybersecurity  
#HuMachine

[www.kaspersky.it](http://www.kaspersky.it)

© 2018 AO Kaspersky Lab. Tutti i diritti riservati. I marchi registrati e i marchi di servizio appartengono ai rispettivi proprietari.