MATIKA a WIIT Company

Essere un passo avanti ai criminali informatici

2022

kaspersky BRING ON THE FUTURE

matika.it

Matika, Gold partner del Kaspersky Managed Security Service Provider Program, ha registrato una crescita dei profitti e ha visto aumentate le opportunità di espansione su nuovi mercati dopo l'acquisizione da parte del gruppo Wiit.

Nata nel 1992 come azienda specializzata nelle forniture per uffici, Matika oggi è diventato uno dei principali e più riconosciuti provider di soluzioni IT e di sicurezza informatica italiani.

IT

- Italia
- I partner MSP e MSSP adottano Kaspersky Endpoint Security for Business Select e Advanced e Kaspersky Managed Detection Response (MDR)
- Protezione garantita per 15.000 endpoint
- 2021 – Matika diventa MSSP

Situata a Vicenza, Matika è un'azienda dinamica e di successo, con una vasta clientela operante in numerosi settori, incluso quello finanziario, alimentare, manifatturiero e pubblico.

Managed Service Provider (MSP) di Kaspersky fin dal 2014, Matika è uno dei prestigiosi Gold Partner del programma Kaspersky United. La reputazione dell'azienda per la sua eccellenza e le consolidate competenze nell'ambito della sicurezza informatica, nel 2019 hanno portato alla sua acquisizione da parte del Gruppo Wiit, uno dei principali provider di servizi cloud ibridi privati italiani.

La sfida

Da circa 10 anni anni Matika ha trasformato la sua attività, passando dal ruolo di system integrator che offriva soluzioni IT personalizzate ai clienti, a partner commerciale strategico e provider di servizi gestiti.

> "Kaspersky, attraverso lo sviluppo indipendente dei suoi prodotti, dispone anche delle competenze per gestire tali prodotti in maniera ottimale, consentendoci di scalare le nostre soluzioni in maniera rapida ed efficiente".
>
> **Stefano Dario, CEO, Matika**

Ora l'azienda vanta relazioni strette e a lungo termine con clienti che fanno affidamento su Matika non solo per le straordinarie tecnologie utilizzate, ma anche come estensione del loro stesso team, grazie al suo approccio integrale che combina consulenza, processi organizzativi e supporto tecnico aiutando le aziende a conseguire i loro obiettivi di business.

Al fine di rendere possibile tutto ciò, Matika ha definito e implementato una serie di processi aziendali ottimizzati, conseguendo anche numerose certificazioni internazionali che attestano gli elevati livelli di competenza, specialmente nell'ambito della sicurezza informatica e dei dati.

Il CEO Stefano Dario afferma che oggigiorno le minacce informatiche siano più che mai sofisticate e pericolose, e ciò impone alle aziende di rispondere con soluzioni di sicurezza più complesse e complete, anche in termini di livelli di protezione forniti.

"I moderni hacker non sono più individui singoli che vogliono sfidare il sistema. Si tratta di vere e proprie organizzazioni criminali che lanciano attacchi mirati al fine di estorcere ingenti somme di denaro: è necessario quindi aiutare i nostri clienti a comprendere i rischi e ad innalzare le barriere di protezione.

Ora Matika svolge il ruolo di divisione specializzata in sicurezza del gruppo Wiit. Pertanto, è essenziale disporre di competenze a livello mondiale e di soluzioni che consentano di garantire la sicurezza dei clienti".

La soluzione Kaspersky

Stefano apprezza l'approccio a 360° che Kaspersky adotta in materia di sicurezza informatica: "Kaspersky sviluppa tutte le sue soluzioni in-house, in modo tale che esse siano integrate e complementari tra loro, rendendo semplice aggiungere nuove funzionalità e caratteristiche. Questo ci permette di mantenere la leadership nel settore della sicurezza informatica e garantire quindi il successo dell'azienda.

Utilizziamo esclusivamente tecnologie Kaspersky perché riteniamo che siano la soluzione migliore per i nostri clienti e, in cambio, Kaspersky si impegna a collaborare a stretto contatto con noi, aiutandoci a crescere e a svilupparci".

Matika ha implementato le soluzioni Kaspersky Endpoint for Business Select e Advanced su circa 15.000 endpoint di clienti, fornendo anche la soluzione Kaspersky Managed Detection and Response (MDR).

Attualmente, sono circa 4.000 gli endpoint che stanno traendo vantaggio dalla protezione aggiuntiva fornita dalla piattaforma MDR. Essa include funzioni di intelligence delle minacce in tempo reale che abbinate a funzionalità avanzate di rilevamento e procedure standard di Automated response, la rendono un istrumento fondamentale nella difesa e la risposta tempestiva agli incidenti sicurezza.

Supporto
Aiutare Matika a trasformare il suo modello aziendale

Flessibilità
Scalabilità in base alle necessità e con la massima rapidità

Innovazione
Creazione di nuove opportunità commerciali

Tecnologia d'avanguardia

"Il programma Kaspersky MSP rende tutto più semplice e flessibile", spiega Stefano, "per esempio, ora compriamo le licenze puramente sulla base del consumo, anziché acquistarle in grandi quantità. È infatti possibile attivare esattamente il numero di licenze necessarie in ogni periodo e così garantire ai nostri clienti la flessibilità e la scalabilità.

Offrire un buon servizio è importante quanto garantire la migliore qualità di prodotto. Kaspersky, attraverso lo sviluppo indipendente dei suoi prodotti, dispone anche delle competenze per gestire tali prodotti al meglio, consentendoci di scalare le nostre soluzioni in maniera rapida ed efficiente.

La relazione che abbiamo con Kaspersky in Italia è ottima e questo ci aiuta notevolmente. Siamo orgogliosi di essere partner Kaspersky. I nostri clienti si fidano del marchio e sono consapevoli del fatto che stiamo utilizzando tecnologie e competenze all'avanguardia per proteggerli".

La partnership tra Kaspersky e Matika, unitamente all'importante ruolo che svolge all'interno del gruppo Wiit, ha generato nuove opportunità di business permettendo di affermarsi nell'ambito Enterprise, in quanto un numero sempre maggiore di clienti Wiit la guardano con crescente interesse. L'azienda sta anche investendo per aumentare le sue capacità e competenze, espandendosi verso nuovi mercati e territori.

Questi sviluppi coincidono con il fatto che Matika ha ottenuto la certificazione di Kaspersky Managed Security Service Provider (MSSP), a conferma delle sue competenze nella lotta contro i crimini informatici.

Stefano spiega: "Stiamo ampliando le nostre competenze anche in ambito industriale dal momento che sempre di più i computer che gestiscono i macchinari sono diventati oggetto degli attacchi da parte dei criminali informatici.

Il fermo di un macchinario o addirittura di una linea di produzione può essere estremamente costoso: Kaspersky dispone anche delle tecnologie in grado di proteggere sia le macchine sia i moduli di controllo senza alcuna interruzione dei processi produttivi.

Il gruppo Wiit ha recentemente acquisito tre importanti società tedesche provider di servizi di Private ed Hybrid Cloud che ci impegnerà nell'implementazione di una serie di endpoint su larga scala.

Mentre accresciamo le nostre abilità e competenze negli ambiti di advanced security, di incident response e di analytics, sono consapevole che Kaspersky rappresenta per noi il partner migliore grazie all'affiancamento che ci riserva con un supporto straordinario e di scala mondiale".

Cyber Threats News: www.securelist.com
IT Security News: business.kaspersky.com
IT Security for SMB: kaspersky.com/business
IT Security for Enterprise: kaspersky.com/enterprise
MSP partnership: kaspersky.com/partners

www.kaspersky.com

kaspersky **BRING ON THE FUTURE**

2022 AO KASPERSKY. ALL RIGHTS RESERVED. REGISTERED TRADEMARKS AND SERVICE MARKS ARE THE PROPERTY OF THEIR RESPECTIVE OWNERS.